

Direction des Études et Synthèses Économiques

G 2011 / 05

**De la crise financière à la crise économique
L'impact des perturbations financières
de 2007 et 2008 sur la croissance
de sept pays industrialisés**

**Jean-Charles BRICONGNE, Jean-Marc FOURNIER,
Vincent LAPÈGUE et Olivier MONSO**

Document de travail



Institut National de la Statistique et des Études Économiques

INSTITUT NATIONAL DE LA STATISTIQUE ET DES ÉTUDES ÉCONOMIQUES

*Série des documents de travail
de la Direction des Études et Synthèses Économiques*

G 2011 / 05

De la crise financière à la crise économique L'impact des perturbations financières de 2007 et 2008 sur la croissance de sept pays industrialisés

Jean-Charles BRICONGNE*, Jean-Marc FOURNIER,
Vincent LAPÈGUE*** et Olivier MONSO*****

FÉVRIER 2011

Une première version de ce travail a été publiée dans la *Note de conjoncture* de l'Insee de mars 2009 (« La crise des « subprimes » : de la crise financière à la crise économique ») et a fait l'objet d'une actualisation dans un dossier de la *Note de conjoncture* parue en juin 2010 (« Crise et dépendances »). Le présent document s'appuie sur la méthodologie du dernier dossier cité. Ce travail a bénéficié de commentaires de Didier BLANCHET, d'Éric DUBOIS, d'Hélène ERKEL-ROUSSE et de Benoît HEITZ. Les auteurs remercient également Amélie MAUROUX, qui a coécrit le dossier « Crise et dépendances » (cf. supra), Selim ELEKDAG, qui leur a transmis une base de données sur les épisodes de tensions financières définis par le FMI, Annabelle MOURUGANE, qui a discuté une version préliminaire de ce document en séminaire du D3E, Guy LAROQUE, Jacques MÉLITZ, Pierre MORIN et Olivier SIMON pour leurs conseils, l'équipe du National Institute of Economic Research pour leurs recommandations et précisions sur l'utilisation du modèle NiGEM, ainsi que les économistes du Département de la Conjoncture de l'Insee (Mathilde CLÉMENT, Pierre LEBLANC, Léa MAURO, Olivier REDOULÈS, Laure TURNER) qui les ont conseillés sur l'utilisation de prévisions.

* Banque de France et Université Paris I. Au moment de la rédaction de cet article, Jean-Charles BRICONGNE appartenait à la division Synthèse Conjoncturelle de l'Insee.

** Crest-Insee. Au moment de la rédaction de cet article, Jean-Marc FOURNIER appartenait à la division Synthèse Conjoncturelle de l'Insee.

*** Insee - Département des Études Économiques d'Ensemble - Division « Croissance et Politiques Macroéconomiques ».

De la crise financière à la crise économique L'impact des perturbations financières de 2007 et 2008 sur la croissance de sept pays industrialisés

Résumé

La crise financière, amorcée en 2007 aux États-Unis sur le marché des prêts hypothécaires *subprimes*, s'est progressivement étendue à l'ensemble des marchés financiers et a durement affecté la croissance dans les principaux pays avancés au cours des années 2008 et 2009. Compte tenu de son ampleur et de l'incertitude qu'elle engendre, nous discutons de la capacité de modèles macroéconométriques estimés sur le passé à quantifier ses différents canaux de transmission. Nous tentons de chiffrer l'impact global de la crise sur l'économie de sept pays avancés et sur la zone euro dans son ensemble à l'aide du modèle macroéconomique multinational NiGEM. Au cours des années 2008 et 2009, l'Allemagne a pâti d'une contraction particulièrement forte du commerce mondial, laquelle aurait expliqué plus de la moitié de l'effet de la crise ainsi mesuré en 2009. Le Royaume-Uni et les États-Unis auraient surtout été affectés par des effets de richesse et une contraction forte de leur demande intérieure. Cette contraction peut sans doute être attribuée en partie aux effets du resserrement du crédit. Le Japon apparaît comme le pays le plus touché par la crise en 2009 : la contraction du commerce extérieur y a été aggravée par l'appréciation du yen et l'investissement aurait sur-réagi fortement à la chute de l'activité. *A contrario*, le fait que la France ait pâti d'une contraction moins marquée de son activité en 2009 s'expliquerait par une absence de sur-réaction dans les comportements économiques et une sensibilité moindre au repli du commerce mondial.

Mots-clés : crise financière, simulation, modèle macroéconométrique, liens macro-financiers

From the financial crisis to the economic crisis The impact of the financial trouble of 2007-2008 on the growth of seven advanced countries

Abstract

The financial crisis started in the United States in 2007 on the subprime mortgage market and, then, gradually spread to all financial markets and strongly impacted growth in the main advanced countries through the years 2008 and 2009. Given its scope and its subsequent uncertainty, we discuss the capacity of macroeconomic models estimated on the past to quantify its various transmission channels. We try to measure the total impact of the crisis on the economy of seven advanced countries and on the euro area as a whole using the macroeconomic multinational model NiGEM. During the years 2008 and 2009, Germany suffered from a particularly strong drop in world trade, which would explain more than a half of the effect of the crisis measured in this way in 2009. The United Kingdom and the United States may especially have been affected by wealth effects and a strong drop in their inner demand. This drop may partly have been due to credit tightening. Japan seems to be the most affected country in 2009: the drop in foreign trade was exacerbated by the appreciation of the yen and investment seems to have strongly over-reacted to the fall in activity. *A contrario*, the fact that France suffered from a less marked drop in output in 2009 might be explained by an absence of over-reaction in economic behaviours and less sensitivity to the fall in world trade.

Keywords: financial crisis, simulation, macroeconomic model, macro-financial linkages

Classification JEL : G01, E17

Sommaire

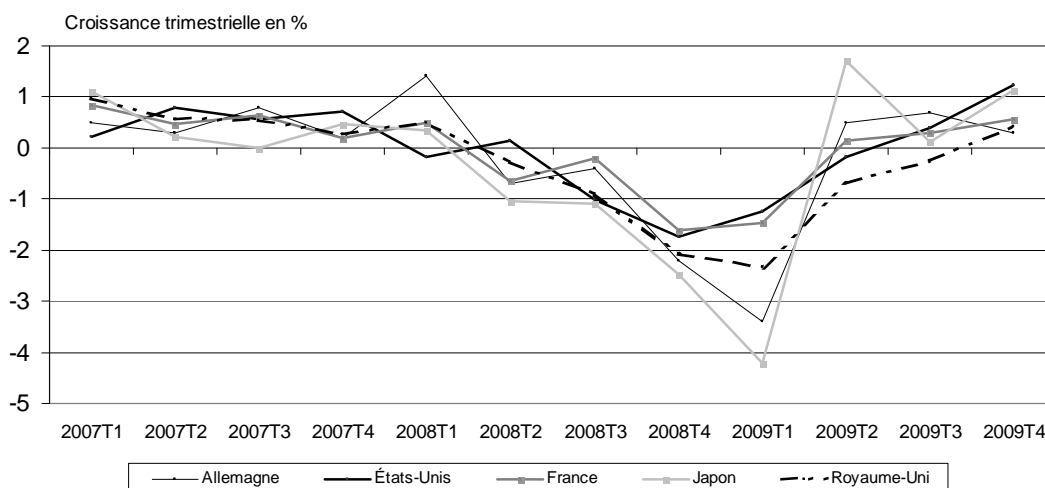
Introduction	5
I - La crise des <i>subprimes</i>: faits stylisés et principaux mécanismes.....	9
<i>I.1 Avant la crise, un contexte macroéconomique propice à l'essor du crédit</i>	9
<i>I.2 Des innovations financières ont facilité le transfert et la dissémination du risque</i>	9
<i>I.3 À l'été 2007, la crise est partie du retournement du marché immobilier américain</i>	9
<i>I.4 La crise s'est généralisée en quelques mois à l'ensemble des marchés financiers et à la plupart des pays</i>	10
<i>I.5 La diffusion de la crise financière à l'économie réelle a conduit à une récession mondiale</i>	11
II - La démarche retenue : estimer et décomposer les effets à deux ans de la crise à l'aide d'un modèle macroéconométrique .	13
<i>II.1 Intérêts et limites des modèles macroéconomiques préexistants pour l'analyse de l'impact à court terme de la crise</i>	13
<i>II.2 Le modèle NiGEM prend en compte plusieurs caractéristiques importantes de la crise actuelle...</i>	14
<i>II.3 Toutefois, la probable instabilité de certaines équations de comportement en temps de crise nécessite une approche complémentaire hors modèle</i>	15
III - Méthode et hypothèses associées au chiffrage.....	16
<i>III.1 La méthodologie</i>	16
<i>III.2 Les hypothèses sous-jacentes aux variantes</i>	16
IV - Les résultats obtenus.....	19
<i>IV.1 Les effets de richesse</i>	19
<i>IV.2 Les effets du renchérissement du crédit</i>	20
<i>IV.3 Les effets inexpliqués par le modèle associés à la demande intérieure privée</i>	23
<i>IV.4 Le commerce mondial, vecteur de transmission internationale de la crise</i>	23
<i>IV.5 Effet protecteur du pétrole et impact des variations de taux de change</i>	27
<i>IV.6 L'effet stabilisant de l'intervention budgétaire publique</i>	28
<i>IV.7 Chiffrage de l'impact global de la crise financière sur la croissance des économies étudiées</i>	28
Conclusion.....	31

Bibliographie	32
Annexe 1 - Comportement des résidus de quelques équations du modèle NiGEM pendant la crise	35
Annexe 2 - Le modèle NiGEM et la modélisation des équations françaises de consommation et de capital des entreprises.....	37
<i>Équation française de consommation des ménages, modèle NiGEM</i>	<i>37</i>
<i>Équation française de capital des entreprises, modèle NiGEM</i>	<i>37</i>
Annexe 3 - Principales élasticités de long terme et fonctions de réponse des équations de consommation et de capital privé	39

Introduction

La crise financière, dite des prêts *subprimes*, s'est amorcée à l'été 2007 aux États-Unis. Elle a débouché au second semestre 2008 sur une récession quasi généralisée dans le monde, avec des chutes d'activité notables au quatrième trimestre 2008 et au premier trimestre 2009 (cf. graphique 1). Cette chute de grande ampleur, exceptionnellement synchronisée au regard des crises passées (cf. encadré 1), n'a épargné aucun grand pays industrialisé.

Graphique 1 - Taux de croissance du PIB dans les principales économies développées (%)



La première partie de ce document propose un bref résumé des enchaînements de cette crise financière, puis économique, déjà décrits dans la littérature (Furceri et Mourougane, 2009a ; Brender et Pisani, 2009). La deuxième partie présente une méthode de chiffrage de l'effet de la crise sur la croissance des principales économies avancées en 2008 et 2009, en discernant les différents canaux de transmission de la crise financière vers la crise économique, à l'aide du modèle macroéconomique multinational NiGEM¹ développé par le *National Institute of Economic and Social Research* (NIESR). La troisième partie présente l'impact total de la crise et sa décomposition entre ses différents canaux de transmission pour sept pays (Allemagne, Espagne, États-Unis, France, Italie, Japon, Royaume-Uni) et pour la zone euro dans son ensemble². Cette démarche s'appuie sur les résultats obtenus par Lapègue et Mauroux (2010) et constitue une actualisation du chiffrage présenté dans Bricongne *et al.* (2009). Elle se situe donc en contrepoint d'études illustrant de façon plus descriptive les écarts de performance entre pays pendant la récession (Fournier *et al.*, 2009).

Cette vision de la crise comme un fort choc de demande sur une période courte (entre l'été 2007 et la fin 2009) se focalise sur le court-moyen terme. La crise peut également diminuer durablement les capacités de production, *via* un impact de long terme sur les facteurs d'offre : destructions de capital physique (fermetures d'entreprises) et humain (conséquence du chômage de longue durée)³.

L'horizon d'étude ne permet pas non plus de conclure sur l'impact de long terme de la dérégulation financière. En particulier, nous ignorons l'effet temporaire sur l'activité *a priori*

¹ Des informations complémentaires sur le modèle NiGEM peuvent être téléchargées sur le site du NIESR : <http://nimodel.niesr.ac.uk/index.php>.

² On considère ici l'agrégation des treize pays qui la composaient au 31 décembre 2007.

³ Pour des analyses des effets de la crise sur la croissance à moyen-long terme, voir par exemple Cabannes *et al.* (2010), FMI (2009), Furceri et Mourougane (2009b), Haugh *et al.* (2009), OCDE (2009).

positif de certains phénomènes non soutenables avant la crise, comme l'envolée des prix de l'immobilier américains, l'augmentation des taux d'endettement et le développement des marchés financiers. Enfin, tout calcul des effets de la crise sur la croissance repose nécessairement sur l'élaboration d'un scénario contrefactuel sans crise. Ceci suppose en quelque sorte que la crise était évitable, ce qui peut être discuté au vu des déséquilibres sur les marchés immobiliers et financiers au moment de son déclenchement.

Encadré 1 - La crise des subprimes : éléments de comparaison avec les crises passées

Une autre option que l'analyse à l'aide de modèles macroéconomiques illustrée dans cet article est possible pour étudier l'impact de la crise actuelle : une approche historique. Celle-ci consiste à repérer les épisodes de crises passées suffisamment similaires à la crise actuelle pour inférer à partir des premières des éléments d'évaluation sur cette dernière. Ainsi, Reinhart et Rogoff (2008) identifient 18 crises bancaires ou financières analogues à la crise actuelle depuis l'après-guerre et décrivent les évolutions moyennes de différentes variables macroéconomiques sur une période allant de quatre ans avant le déclenchement de la crise à trois ans après. Comparant la crise actuelle à cinq grandes crises passées, ces auteurs indiquent qu'entre le moment du déclenchement de la crise financière et les premiers signes de reprise, deux ans s'écoulent en général. Ce travail a été plus récemment poursuivi par Furceri et Mourougane (2009a) et Cabannes et al. (2010). D'après cette dernière étude, les crises bancaires dans les pays de l'OCDE auraient eu un impact significatif sur le niveau du PIB. Elles n'auraient toutefois pas d'effet sur le taux de croissance du PIB à partir de la troisième année suivant le déclenchement de la crise.

Une crise financière atypique par sa synchronisation internationale...

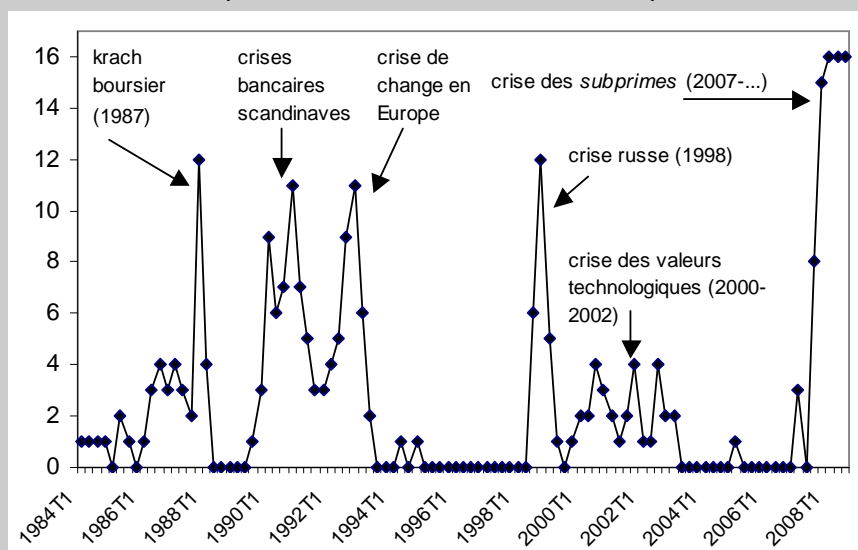
Ce type d'approche repose sur la capacité à identifier empiriquement des crises suffisamment comparables à la crise actuelle. Une telle identification a fait l'objet de la construction par le FMI d'un indicateur permettant de repérer les épisodes de « tensions financières » dans les pays développés depuis le début des années 1980 (FMI, 2008 et Cardarelli et al., 2009). De tels épisodes sont définis par les valeurs exceptionnelles prises par un ensemble d'indicateurs associés aux marchés financiers : chute des fonds propres des banques, hausse des primes de risque sur les marchés interbancaires et obligataires (caractéristiques des crises bancaires), chute des cours des actions et hausse de leur volatilité (crises sur les marchés d'actions), hausse de la volatilité des taux de change (crises de change), certains épisodes pouvant réunir plusieurs de ces facteurs.

Des chocs affectant la majeure partie des pays développés ont déjà été enregistrés, notamment à l'occasion du krach boursier d'octobre 1987 ou encore de la crise financière russe de 1998 (cf. graphique A). Le choc consécutif à la crise des *subprimes* constitue toutefois un record par le nombre de pays affectés simultanément au cours des trois premiers trimestres de l'année 2008 : 16 pays parmi les 17 considérés par le FMI étaient alors touchés, du fait de l'ampleur du choc et de l'interdépendance des systèmes bancaires et des marchés financiers.

Par la suite, au cours de l'année 2008, l'activité des principales économies avancées a reculé avec une simultanéité inédite. En effet, lors des épisodes de crise précédents, les chocs s'étaient transmis avec un délai d'un pays à l'autre (cf. graphique B). C'était notamment le cas lors de la « Grande Dépression » des années 1930. En 1929, l'Allemagne était déjà en récession, avant même que le krach boursier d'octobre aux États-Unis ne fasse sentir ses effets. En dehors de l'Allemagne, la crise américaine n'avait fait sentir pleinement ses effets sur l'Europe qu'en 1931, avant que les situations nationales ne divergent à nouveau.

Ainsi, le caractère mondial de la crise et, surtout, le fait qu'elle touche tous les pays de façon synchronisée en font un cas à part parmi les crises passées liées à des déséquilibres du système financier. Toutefois, les crises passées fournissent des points de comparaison intéressants, en termes de durée, d'ampleur et parce qu'elles mettent en avant plusieurs facteurs associés à une crise plus ou moins grave (Lapègue et Monso, 2009).

Graphique A - Nombre de pays développés touchés simultanément par des tensions financières (indicateur de tensions financières du FMI)



Source : Cardarelli et al. (2009), calculs des auteurs. Le dernier point correspond au troisième trimestre 2008. Les 17 pays considérés sont l'Allemagne, l'Australie, l'Autriche, la Belgique, le Canada, le Danemark, l'Espagne, les États-Unis, la Finlande, la France, l'Italie, le Japon, la Norvège, les Pays-Bas, le Royaume-Uni, la Suède et la Suisse.

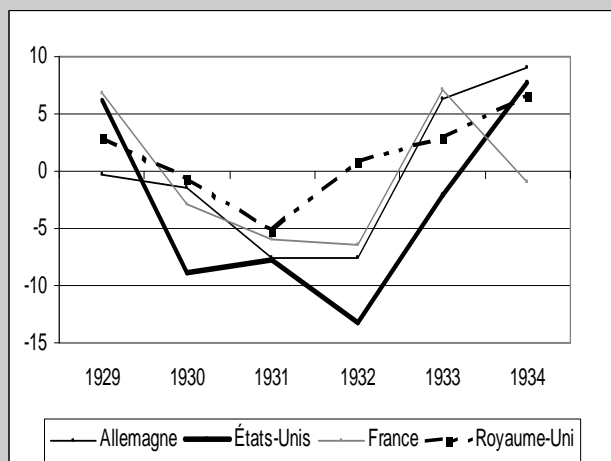
... mais dont les mécanismes rappellent plusieurs exemples passés

L'impact fortement négatif de la crise actuelle est tout d'abord cohérent avec le fait qu'elle inclut une crise bancaire. Les difficultés d'accès au crédit que ce type de crise engendre ont été observées lors de la crise de 1929 ou, plus récemment, des crises bancaires survenues à la fin des années 1980 et au début des années 1990 dans plusieurs pays. Les crises les plus graves sont alors apparues dans les pays nordiques (Norvège, Suède, Finlande) et au Japon. Les répercussions d'une crise financière sur l'économie réelle sont moins graves lorsque le système bancaire est épargné, comme cela fut le cas lors du krach boursier d'octobre 1987. Un constat similaire se vérifie statistiquement à partir de la base de données constituée par le FMI : les pertes de PIB associées à des perturbations financières sont plus fortes lorsqu'elles incluent des difficultés bancaires (FMI, 2008 et Cardarelli et al., 2009).

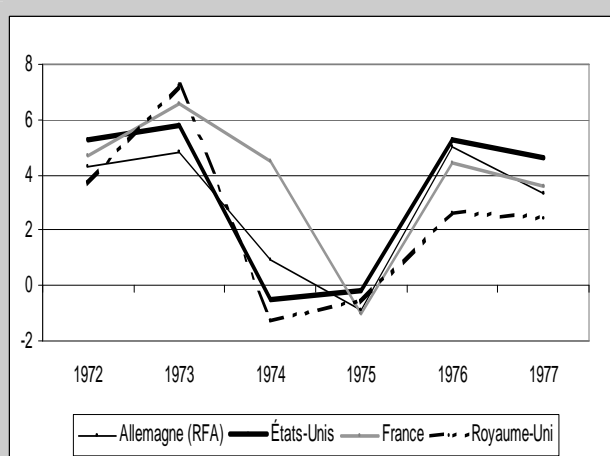
La transmission de la crise par les mouvements de capitaux et le commerce extérieur se retrouve également, sous des modalités variables, dans plusieurs épisodes de crises passés. Ainsi, lors de la Grande Dépression des années 1930, les puissances européennes, surtout l'Allemagne, étaient elles-mêmes fortement dépendantes des capitaux des États-Unis, alors pays créancier. Le retrait des capitaux américains après le krach boursier d'octobre 1929 avait alors pesé sensiblement sur l'économie de l'Allemagne et, par-là, sur les économies de toute l'Europe. Le canal de transmission et d'aggravation des crises par le commerce extérieur avait été exacerbé par une montée des protectionnismes. C'est là l'une des principales différences avec la situation actuelle, où l'écueil du protectionnisme semble jusqu'à présent avoir été largement évité (cf. partie 4.4).

Graphiques B - Taux de croissance du PIB en Allemagne, aux États-Unis, en France et au Royaume-Uni (en %)

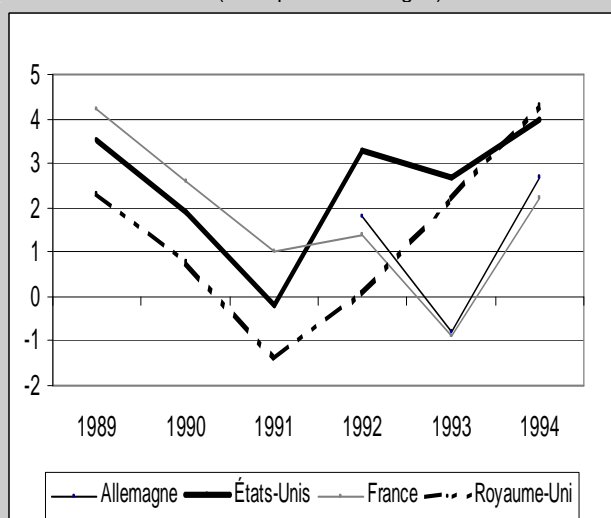
entre 1929 et 1934



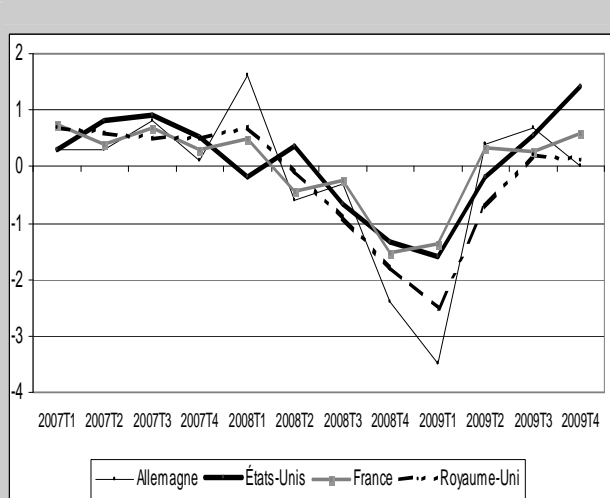
entre 1972 et 1977



entre 1989 (1992 pour l'Allemagne) et 1994



entre 2007 et 2009



Source : Angus Maddison, « Statistics on World Population, GDP and Per Capita GDP, 1-2006 AD » (dernière mise à jour en mars 2009), disponible sur <http://www.ggdc.net/maddison/> pour les données portant sur les années 1929 à 1934 ; instituts de statistiques nationaux pour les autres années. Les trois premiers graphiques représentent des taux de croissance annuels, le dernier représente des taux de croissance trimestriels.

I - La crise des *subprimes* : faits stylisés et principaux mécanismes

1.1 Avant la crise, un contexte macroéconomique propice à l'essor du crédit

Le début des années 2000 s'est caractérisé par une sous-évaluation profonde du risque par les institutions financières, les investisseurs, les régulateurs et les agences de notation. Cette sous-évaluation a été nourrie par la « grande modération »⁴ : les années précédant la crise ont été marquées par une apparente stabilité macroéconomique se traduisant par la baisse de la volatilité de la croissance et de l'inflation. De ce contexte a résulté une baisse généralisée des primes de risque, c'est-à-dire des suppléments de rémunération du capital pour couvrir le risque de défaut (Banque de France, 2006). Il s'agit notamment des primes de risque dites « de terme », incorporées dans les taux longs et qui compensent, pour l'investisseur, l'incertitude et la liquidité en général moindre liée à la détention de titres plus longs. Cette baisse des primes de risque, l'abondance de liquidités mondiales et le bas niveau des taux d'intérêt ont facilité l'achat d'actifs financiers et immobiliers à crédit. Même s'il ne suffit pas pour enclencher une « bulle », le crédit abondant a soutenu les hausses des prix des actifs.

1.2 Des innovations financières ont facilité le transfert et la dissémination du risque

Dans le même temps, les institutions financières ont développé des produits tels que la titrisation des crédits hypothécaires ou les produits dérivés de ces titres (Brennan et al., 2009). Ces innovations ont notamment permis aux banques de revendre une partie du crédit hypothécaire pour obtenir immédiatement de la liquidité. La répartition des risques entre un plus grand nombre d'agents était vue comme une source de stabilité. La corrélation entre les risques individuels était sous-évaluée par les institutions financières (Tranoy, 2008), ce qui a entraîné une sous-estimation du risque agrégé porté par les titres hypothécaires. Aux États-Unis, ceci peut en partie s'expliquer par le fait que les mouvements des marchés immobiliers apparaissaient peu corrélés d'un État à un autre (Sanders, 2008). De surcroît, une baisse substantielle et généralisée du marché immobilier américain était alors jugée très peu probable. Les conséquences d'une telle baisse n'étaient donc pas ou très peu appréhendées. La révision à la hausse du coût du risque et des corrélations implicites de défaut sur les marchés financiers dès 2007 (estimés par exemple dans BRI, 2008) illustre la prise de conscience des investisseurs.

Enfin, l'incitation des prêteurs qui ne portaient plus le risque de défaut à s'assurer de la solvabilité des emprunteurs était réduite (Keys et al., 2010). Le nombre des entités qui composaient la chaîne de transmission des risques, ainsi que la possibilité qu'elles avaient de se transférer les risques, étaient tels qu'elles ne pouvaient pas indiquer sur qui portait le risque en bout de chaîne, quand bien même la régulation l'aurait exigé (Bethel et al., 2008). Des risques importants sont sortis des bilans des banques *via* la titrisation, les produits dérivés ou encore la création d'entités juridiques spécifiques (« véhicules spéciaux »).

1.3 À l'été 2007, la crise est partie du retournement du marché immobilier américain

La crise a éclaté avec le retournement du marché immobilier américain. L'endettement des ménages américains a pesé sur la demande de logements et les prix de l'immobilier ont plafonné avant d'accuser, entre le milieu de l'année 2006 et le début de l'année 2009, la chute la plus notable depuis plus d'un siècle. Les taux de défaut sur les crédits *subprimes* à taux variable, prêts hypothécaires destinés aux emprunteurs les plus risqués ont augmenté

⁴ Cf. par exemple Blanchard et Simon (2001).

sensiblement dès la mi-2006, à la fois du fait de la hausse du taux directeur de la Fed amorcée en 2004 et du fait du déclin de la valeur des logements apportés en garantie. Ceci a été aggravé par le mode de fixation des mensualités, souvent croissantes avec le temps (Bernanke, 2010). Parmi les titulaires de prêts *subprimes* à taux ajustables, la proportion de défauts de paiement a ainsi doublé entre le premier trimestre 2006 et le premier trimestre 2008 (de 12 à 22 %). De plus, lorsque la dette d'un ménage américain excède la valeur de son bien immobilier, il peut annuler le remboursement et se faire saisir sa résidence, mise en vente par le créancier. Ce mécanisme, en augmentant les mises en vente, a pesé sur les prix de l'immobilier et s'est donc auto-entretenu. L'abaissement de la notation de 131 titres adossés à des prêts *subprimes* par Moody's, en juin 2007, marque la prise de conscience de difficultés liées à ce marché. Enfin, les défauts ont aussi augmenté, mais dans une moindre mesure, pour les prêts *primes*⁵, et pour les prêts à taux fixe.

1.4 La crise s'est généralisée en quelques mois à l'ensemble des marchés financiers et à la plupart des pays

Sur les marchés financiers, les primes de risque ont augmenté sur les produits issus de la titrisation. La multiplication peu lisible des intermédiaires entre prêteurs et emprunteurs a rapidement provoqué une crise de confiance. Ne pouvant discriminer les actifs sûrs des actifs douteux, les agents économiques se sont détournés de classes entières d'actifs. Cette défiance a même concerné des actifs réputés plus sûrs, victimes d'une montée générale de l'incertitude, et les obligations émises par les États bénéficiant de la note de crédit maximale AAA attribuée par les trois agences principales de notation (Standard and Poor's, Moody's et Fitch Ratings) ont été préférées aux obligations privées (« fuite vers la qualité »).

La régulation du système financier a joué lors de l'éclatement de la bulle un rôle procyclique (cf. par exemple Bec et Gollier, 2009). En particulier, avec la comptabilisation des actifs en valeur de marché, les banques ont enregistré immédiatement les baisses. En outre, les ratios prudentiels⁶ des banques ont été mis à mal par les pertes associées aux crédits *subprimes* et aux titres associés. Pour rétablir ces ratios, les banques ont vendu des actifs, tout en procédant à de nouvelles émissions, entretenant la déprime des marchés. Toutefois, la défiance plus grande des banques à l'égard des produits financiers a pu suffire à leur faire exiger des ratios plus élevés, afin d'être plus à même de couvrir des pertes éventuelles, selon une logique de « déflation de bilan » (Orléan, 2009). L'enquête de la Banque de France sur la distribution du crédit de juillet 2009 suggère que les ratios de fonds propres n'ont exercé de contrainte sur l'octroi du crédit que pour une fraction limitée des banques.

Entre l'été 2007 et l'automne 2008, la crise financière s'est progressivement étendue à la quasi-totalité des pays développés, les établissements financiers étant interdépendants, la titrisation ayant largement dépassé le cadre des États-Unis et des bulles immobilières éclatant dans d'autres pays. Les difficultés des banques se sont brutalement accentuées en septembre 2008 avec la faillite de la banque d'affaires Lehman Brothers, qui a entraîné un pic de tension sur les marchés interbancaires.

Face aux limites des initiatives privées et des forces de rappel usuelles, les interventions publiques ont visé à sauvegarder la stabilité du système financier. Les recapitalisations et l'octroi de liquidités ont soutenu les banques, ainsi que des mesures moins conventionnelles comme le rachat de titres par les banques centrales, permettant aux banques de se débarrasser d'une partie de leurs actifs douteux. Ces mesures ont réduit les tensions sur les marchés interbancaires. Elles ont aussi contenu l'impact de la crise sur l'octroi de crédits⁷.

⁵ Ces derniers diffèrent des subprimes par le fait qu'ils s'adressent à des emprunteurs *a priori* moins risqués.

⁶ Part minimale de capitaux propres relativement à leurs actifs pondérés, les poids des actifs augmentant avec le risque associé, conformément aux critères dits « de Bâle ».

⁷ Ainsi, en France, selon l'enquête sur les Conditions d'octroi du crédit de la Banque de France d'avril 2009, plus de 50 % des institutions de crédit interrogées estimaient que l'action publique les avait aidées à améliorer leurs

1.5 La diffusion de la crise financière à l'économie réelle a conduit à une récession mondiale

Compte tenu de ces éléments, la transmission de la crise à l'économie réelle est passée par quatre canaux principaux (cf. schéma infra) :

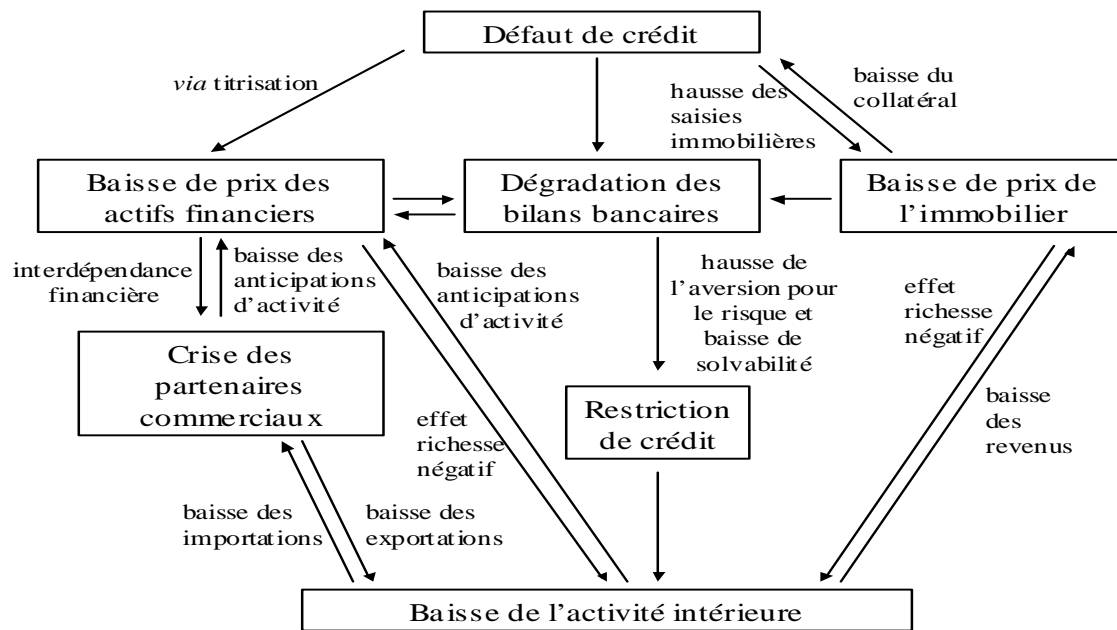
- 1) L'accès au crédit est devenu plus difficile et coûteux : les prêteurs, confrontés à un risque de défaut accru, ont fait payer plus cher les emprunteurs et durci leurs conditions d'octroi (augmentation des exigences de garanties, etc.). En France, 30 % des banques déclaraient ainsi avoir durci les conditions d'accès au crédit au deuxième trimestre 2008, puis à nouveau au troisième. Ce durcissement a été plus marqué encore dans d'autres pays tels que l'Espagne ou l'Italie (Fournier et al., 2009).
- 2) La crise financière a entraîné également une crise de confiance généralisée. Les prêts entre banques se sont taris. Les ménages, par crainte du chômage, ont accru leur épargne de précaution (Challe et Ragot, 2010). Les entreprises ont restreint leurs investissements, par anticipation d'une baisse des débouchés et de restrictions supplémentaires de crédit. La diminution de la demande s'est ainsi auto-entretenu.
- 3) La forte contraction du patrimoine financier et immobilier a incité les ménages à restreindre leurs dépenses, selon un mécanisme « d'effet de richesse » négatif⁸. La dévalorisation du patrimoine signifie en effet un besoin d'épargne accrue pour financer la consommation future. L'effet passant par ce canal varie fortement d'un pays à l'autre en fonction des comportements d'épargne des ménages (préférence plus ou moins forte pour les actifs risqués...) et des institutions (Aviat et al., 2007).
- 4) La réduction de la demande intérieure dans les pays touchés par la crise a entraîné une contraction du commerce mondial. La crise économique s'est propagée dans des pays *a priori* peu touchés directement par la crise financière comme le Japon⁹, par le biais des exportations et des ajustements de taux de change qui peuvent être au moins partiellement attribués à la crise. Au final, ce mécanisme de propagation internationale de la crise n'a pas dû changer l'ampleur de son impact pour les pays pris dans leur ensemble. Toutefois, il a conduit à répartir différemment la charge entre ces pays : il a ainsi joué en défaveur du Japon, le yen s'étant fortement apprécié vis-à-vis du dollar entre avril et décembre 2009.

conditions de refinancement. Les perspectives pour le deuxième trimestre 2009 étaient alors encore un peu meilleures.

⁸ La contraction du patrimoine, notable dans certains pays comme les États-Unis, n'a pas épargné d'autres pays comme la France. La croissance du patrimoine net des ménages s'y était déjà modérée du fait du ralentissement des prix de l'immobilier et des actifs financiers. Elle a laissé la place à une baisse en 2008 (de l'ordre de 3,5 %), pour la première fois depuis trente ans, suivie d'une stabilisation en 2009 (Couleaud et Delamarre, 2010).

⁹ Le système bancaire japonais a été relativement épargné par la crise des *subprimes*, ce que reflète par exemple une hausse des primes de risque sur les prêts moindre que dans les autres pays (Lapègue et Mauroux, 2010).

Schéma : les enchaînements de la crise



II - La démarche retenue : estimer et décomposer les effets à deux ans de la crise à l'aide d'un modèle macroéconométrique

II.1 Intérêts et limites des modèles macroéconomiques préexistants pour l'analyse de l'impact à court terme de la crise

L'évaluation des effets de la crise sur la croissance s'appuie dans ce document sur l'utilisation d'un modèle macroéconomique. Dans un premier temps, les variables jugées pertinentes pour l'étude de la crise dans le modèle sont identifiées. Le modèle fournit des résultats (« scénarios ») différents selon que les variables correspondantes prennent les valeurs observées (scénario observé de crise) ou les valeurs supposées en l'absence de crise (« variante »).

Le choix du modèle peut se faire suivant trois options. La première est de choisir, parmi les modèles existants, celui qui intègre les mécanismes d'intérêt. La deuxième solution est de créer un modèle conçu précisément pour répondre à la question posée, intégrant les enchaînements importants. La troisième solution, intermédiaire, consiste à amender un modèle préexistant. L'économiste intègre ainsi les mécanismes importants pendant la crise dans un modèle qui les ignorait en raison de leur non-significativité sur le passé : par exemple une variable de contraintes de crédit dans une équation d'investissement.

Si les deux dernières solutions permettent d'inclure les mécanismes souhaités, des coefficients non significatifs peuvent apparaître pour ces mécanismes : ils ont pu être exclus des modèles préexistants pour cette raison. L'alternative du calibrage pose la question du choix de la valeur pertinente des paramètres. Et en cas de modification d'un modèle préexistant, l'intégration d'éléments nouveaux peut modifier les relations explicitées par ailleurs dans le modèle.

Si d'autres choix se justifient, il n'y a donc pas de solution idéale pour contourner les difficultés posées par un modèle préexistant en temps de crise. Ce dernier peut présenter au moins l'avantage d'être riche, un atout pour l'étude des canaux de transmission de la crise. Le choix fait dans cet article d'utiliser un modèle préexistant exclut la réestimation des équations et le risque d'altérer de façon non contrôlée les propriétés d'un modèle initial¹⁰. Il a en revanche l'inconvénient de ne pas prendre en compte certains mécanismes jugés indispensables à l'étude de la crise. Les relations estimées sur des périodes sans crise de même ampleur ne prennent notamment pas en compte des effets de seuils ou de contraintes qui ne sont pas ou rarement observés avant la crise. C'est par exemple le cas lorsque le modèle n'intègre pas de contraintes de crédit dans l'équation de consommation des ménages, et que ces contraintes augmentent de façon exceptionnellement sévère et prolongée. La consommation chute alors davantage que ne le laisserait supposer le lien observé dans le passé entre la consommation, le revenu disponible et d'autres déterminants habituels. En d'autres termes, une crise peut induire des ruptures dans les relations usuelles entre les grands agrégats macroéconomiques.

Il est possible de repérer et de comptabiliser, de façon très approchée, ces effets inobservés, en considérant qu'ils ont pour contrepartie une forte variation des résidus des équations économétriques. Les « variantes » sur les variables déjà présentes dans le modèle sont ainsi complétées par des variantes portant sur les résidus des équations économétriques.

En appliquant cette méthode à l'aide d'un modèle macroéconomique de l'économie des États-Unis, Fair (2009) aboutit à un effet de la crise sur le chômage américain en 2008 expliqué pour moitié par des variables présentes dans le modèle : plus-values sur les

¹⁰ En toute rigueur, le fait d'« exogénéiser » certaines variables, c'est-à-dire de remplacer la trajectoire prédite par une équation par une trajectoire imposée, revient à modifier le modèle en supprimant une équation. Cette pratique, à laquelle nous recourons parfois pour le chiffrage (cf. partie 3.2 infra), ne pose toutefois pas le problème de réestimation des coefficients.

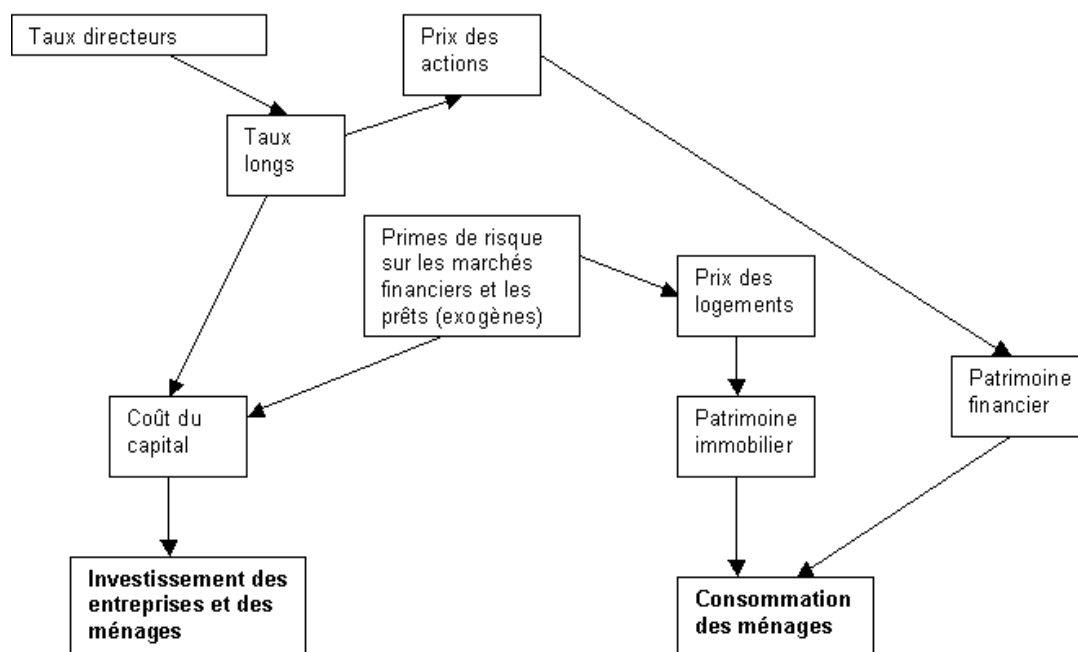
actions réalisées par les ménages, prix relatif de l'immobilier, prix d'importation et volume des exportations. L'effet résiduel est modélisé à partir des résidus des équations de consommation (biens durables et non durables), prenant ainsi en compte la diminution inhabituellement forte de la consommation des ménages américains aux deux derniers trimestres 2008.

II.2 Le modèle NiGEM prend en compte plusieurs caractéristiques importantes de la crise actuelle...

Les considérations qui précèdent ont conduit à recourir dans cet article au modèle NiGEM, développé par le NIESR. Ce modèle décompose le monde en plus de soixante pays et zones interdépendants. Les interactions entre pays sont prises en compte, notamment la contagion *via* le commerce international. Il inclut des variables financières : taux d'intérêt, prix des actions ou encore primes de risque sur les prêts. L'interaction entre sphères financière et réelle, bien que simplifiée, est néanmoins relativement développée pour un modèle macroéconométrique opérationnel.

Le schéma ci-dessous présente les principales interactions entre sphères réelle et financière dans NiGEM¹¹. Les variables de primes de risque sur les marchés financiers, exogènes dans le modèle, tiennent un rôle central. Or, la plupart des mécanismes de la crise actuelle font intervenir une hausse de l'aversion au risque et, par conséquent, des taux d'intérêt. Dans le modèle, la hausse des primes de risque accroît le coût du capital pour les entreprises et les ménages, réduisant leur investissement.

Schéma : Principales interactions entre variables financières et variables de demande intérieure dans le modèle NiGEM



¹¹ Précisons ici que le modèle NiGEM se décline en deux versions : à anticipations adaptatives et à anticipations rationnelles. Dans la suite, nous décrivons et utilisons le modèle à anticipations adaptatives, pour des raisons de simplicité et de lisibilité.

II.3 Toutefois, la probable instabilité de certaines équations de comportement en temps de crise nécessite une approche complémentaire hors modèle

- Le modèle NiGEM est soumis à la même limite que le modèle de Fair (2009) déjà cité. Il n'intègre pas des mécanismes ayant pu jouer un rôle notable en temps de crise : contraintes de crédits, révision des anticipations et/ou changement des comportements des agents, ainsi que par exemple des effets de seuil à l'origine de faillites d'entreprise plus nombreuses, pour ne citer que les principaux.
- Ceci se traduit dans les résidus d'équations de comportement, en l'occurrence celles portant sur la consommation, l'investissement des ménages et des entreprises, les exportations et les importations en volume, suggérant l'existence de ruptures liées à la crise dans la plupart des grands pays industrialisés (cf. annexe 1). Ceci conduit à construire des variantes sur les résidus de certaines de ces équations, c'est-à-dire à traiter le résidu comme une variable explicative omise et lui appliquer un choc en conséquence. Le nombre de pays et de variables concernés rend difficile la sélection une par une des équations. Si le modèle NiGEM permet de mieux saisir les interactions entre pays, il pose aussi la question de l'arbitrage entre la prise en compte des spécificités de chaque zone (par exemple dans la fixation du taux d'intérêt) d'un côté, le caractère réalisable et la simplicité de la démarche de l'autre. La section suivante détaille les arbitrages effectués à cet égard.

III - Méthode et hypothèses associées au chiffrage

III.1 La méthodologie

Le chiffrage est établi à partir d'une combinaison d'exercices variantiels prenant en compte le « bouclage » du modèle utilisé (NiGEM). Si le modèle NiGEM était linéaire, alors l'effet global de la crise serait l'addition des effets estimés à travers les variantes élémentaires des différents canaux de transmission. En pratique, ses non-linéarités sont négligeables pour l'exercice présenté ici : les écarts entre les mondes avec et sans crise sont très proches de la somme des écarts élémentaires. Sur les deux années 2008 et 2009 et les sept pays étudiés, l'écart entre les deux atteint exceptionnellement 0,5 point de croissance dans un cas (le Japon en 2009). Dans tous les autres, il est négligeable (inférieur ou égal à 0,1). Dans la suite, les effets totaux commentés sont l'addition des effets obtenus sur les différentes variantes.

Deux types de variantes sont réalisés.

D'une part, une liste de variables jouant un rôle *a priori* notable dans la crise est établie. Des sous-groupes de ces variables sont constitués, canal par canal. Ces variables sont soit exogènes¹², soit « exogénéisées », ce qui revient à supprimer dans les scénarios contrefactuels les équations les déterminant. Pour chaque sous-groupe de variables, un scénario est simulé dans lequel ces variables conservent leur niveau ou leur trajectoire d'avant la crise (voir infra, partie 3.2 pour plus de détails), pour chiffrer l'effet de ce canal.

D'autre part, nous considérons des variantes sur les résidus. En toute rigueur, le chiffrage ainsi effectué des effets mal pris en compte par le modèle englobe l'ensemble des éléments qui composent le niveau « d'ignorance » de l'économiste au moment où a été effectué cet exercice. Il intègre notamment les mécanismes en jeu dans la crise actuelle que le modèle NiGEM ne capte pas correctement. Cette partie du chiffrage est donc par nature fragile. Elle présente l'intérêt de mettre l'accent sur les points les plus difficiles à interpréter, sur lesquels la poursuite de la réflexion est nécessaire.

III.2 Les hypothèses sous-jacentes aux variantes

Les hypothèses portant sur des variables du modèle NiGEM sont présentées en les regroupant par grands canaux de transmission de la crise.

- *La dévalorisation du patrimoine* : dans le scénario sans crise, les cours des actions sont stabilisés à partir du deuxième trimestre 2007, c'est-à-dire avant la chute de septembre 2008. La date de stabilisation des prix des logements dépend des pays, selon le début de la baisse des prix de l'immobilier. Par ailleurs, lorsque les séries de patrimoine ne sont pas disponibles jusqu'à fin 2009, elles sont alors étalonnées sur l'évolution des prix observée sur la période manquante.
- *La hausse du coût du financement* : deux variables de taux d'intérêt et trois primes de risque définissent le coût d'usage du capital dans le modèle. Il s'agit des taux d'intérêt directeurs et des taux publics à dix ans, ainsi que de primes de risque associées au marché obligataire, au marché des actions et aux crédits au logement des ménages. Ces primes de risque font intervenir respectivement les rendements des obligations d'entreprises notées de qualité moyenne, les taux de rendement implicites des actions et les taux moyens des crédits immobiliers octroyés aux ménages. Dans le scénario sans crise, les taux d'intérêt directeurs sont stabilisés à partir du troisième trimestre 2007 (par exemple à 5,25 % pour les États-Unis), à

¹² Les trajectoires des variables exogènes d'un modèle sont définies hors modèle, par opposition à celles des variables endogènes, qui sont déterminées par une équation du modèle à partir d'autres variables.

l'exception de la zone euro. Au vu des communiqués de la Banque Centrale Européenne précédant l'aggravation de la crise¹³ (Bricongne et Fournier, 2008), une hausse progressive des taux de la Banque Centrale Européenne aurait été une réponse plausible dans un scénario sans crise où l'inflation serait forte, en lien notamment avec le cours élevé des matières premières. C'est pourquoi, dans le scénario sans crise, le taux d'intérêt directeur de la zone euro s'accroît de 0,25 point par trimestre à partir du troisième trimestre 2007 jusqu'au troisième trimestre 2008. Au-delà, il est stabilisé à 5 %, de manière cohérente avec l'hypothèse de stabilisation des prix des matières premières. Les taux d'intérêt à dix ans des obligations d'État sont stabilisés à partir du troisième trimestre 2007 hors zone euro et, pour cette dernière, augmentent de 0,25 point par trimestre à partir de cette date jusqu'au troisième trimestre 2008. Enfin, dans le scénario sans crise, les primes de risque sont stabilisées à partir du troisième trimestre 2007. Dans la réalité, les principales banques centrales ont baissé leurs taux en réponse à la crise, notamment la Réserve Fédérale, dès la fin de l'été 2007, et les primes de risque ont augmenté. Les taux d'intérêt de long terme ont également diminué sous l'effet de la baisse des taux directeurs, des plans d'achat de titres (publics ou privés) par certaines banques centrales comme la Fed ou la Banque d'Angleterre et enfin en raison d'une « fuite vers la qualité » des investisseurs.

- *Les prix des matières premières et les taux de change* : dans le scénario sans crise, le prix du baril de pétrole est stabilisé à partir du quatrième trimestre 2008, au dernier cours disponible avant la faillite de Lehman Brothers (vendredi 12 septembre 2008, soit 101 dollars le baril sur le marché du WTI crude future). Les autres prix des matières premières sont fixés à leur valeur moyenne du troisième trimestre 2008. Nous faisons donc un choix différent de Fair (2009) en n'imputant pas la hausse des prix des matières premières constatée jusqu'à l'été 2008 à la crise financière. La baisse des cours du pétrole à partir du quatrième trimestre 2008 peut être attribuée à la crise, compte tenu de la contraction constatée ou anticipée de la demande mondiale. De même, les taux de change entre l'euro, le dollar, le yen et la livre sterling sont stabilisés aux cours du 12 septembre 2008 (soit 1 dollar pour 0,72 euro, 108 yens et 0,56 livre). En particulier, la forte dépréciation de la livre sterling et l'appréciation du yen qui ont suivi sont supposées liées à la crise. L'appréciation du yen, par exemple, peut être attribuée en partie au dénouement des opérations de *carry-trade*¹⁴. Les autres taux de change sont stabilisés à leur valeur moyenne du troisième trimestre 2008.
- *Les autres variables exogènes* : dans le scénario sans crise, les variations de stocks (exogènes dans le modèle NiGEM) sont stabilisées à compter du quatrième trimestre 2008, début des forts mouvements de déstockage sous l'effet de la crise, notamment en France. Les stocks ne contribuent donc pas à la croissance au cours des trimestres suivants. Enfin, les variables exogènes liées à la dépense publique sont stabilisées à leur niveau du quatrième trimestre 2008, à l'exception des États-Unis (niveau du premier trimestre 2008). Les taux de taxation directe sur les revenus des ménages ont diminué au moment de la crise, aux États-Unis puis dans l'ensemble des économies avancées en raison de réductions d'impôt et de la diminution de l'assiette. Le taux de taxation indirecte, qui a diminué notamment au Royaume-Uni avec une baisse de la TVA en décembre 2008, est fixé dans le scénario sans crise à partir du quatrième trimestre 2008 à sa valeur du troisième trimestre.

Le choix d'une stabilisation des variables exogènes du modèle et d'une « exogénéisation » de certaines variables endogènes du modèle soulève différentes questions selon ces deux cas de figure. Premièrement, la fixation des variables exogènes dans les différentes variantes sans crise est nécessairement arbitraire. Le choix d'une stabilisation de ces

¹³ Cf. par exemple le communiqué du 5 juillet 2007 de J.-C. Trichet et L. Papademos.

¹⁴ Il s'agit d'opérations par lesquelles les investisseurs s'endettent dans une monnaie dont le taux d'intérêt est faible et placent ces emprunts dans une monnaie dont le taux d'intérêt est plus élevé. Avant la crise, le yen était ainsi vendu pour acquérir d'autres monnaies. Le mouvement s'est par la suite inversé, poussant le yen à la hausse.

variables dans le scénario sans crise correspond à une inflexion à partir de l'été 2007 de la trajectoire de bulle jusqu'alors non soutenable, mais on fait l'hypothèse que cette inflexion n'aurait pas suffi à déclencher une crise financière. La date de stabilisation est celle à partir de laquelle la crise est supposée avoir affecté les variables concernées. Elle change donc d'une variable à une autre - les taux directeurs ayant par exemple réagi plus vite au déclenchement de la crise des *subprimes* que les prix du pétrole - et plus rarement, d'un pays à un autre (cas des prix immobiliers). Une « endogénéisation » pertinente de ces variables exogènes aurait éventuellement permis de passer outre ce caractère arbitraire (choix des variables et de leur stabilisation), cependant le nombre de variables et de pays à traiter aurait rendu cette opération hasardeuse. En second lieu, le fait d'« exogénéiser » des variables endogènes permet de mesurer séparément et de manière exhaustive l'impact de chaque mécanisme de transmission de la crise. Cette opération concerne par exemple les prix d'actifs immobiliers et boursiers, qui sont endogènes dans le modèle et servent à calculer les effets de richesse liés à la crise. Si ces variables étaient restées endogènes, la variante portant sur la hausse des primes de risque aurait eu un effet indirect sur les prix immobiliers, notamment à travers une hausse des taux des crédits immobiliers. Le chiffrage de l'impact de cette variante aurait alors contenu des effets de richesse indirects. Rendre ces variables exogènes présente toutefois le désavantage de nous couper d'une partie du modèle. Par exemple, il n'est plus possible de séparer les différentes causes de la baisse des prix immobiliers depuis le déclenchement de la crise, comme la hausse des primes de risque ou un éventuel changement de comportement des ménages suite à l'éclatement de la bulle immobilière¹⁵. Nous ne mesurons donc que les mécanismes en aval, c'est-à-dire l'impact sur l'économie des différentes variantes retenues.

- Ces hypothèses sur les variables décrites ci-dessus sont complétées par celles portant sur les résidus des équations relatives aux composantes du PIB qui sont endogènes dans le modèle NiGEM. Trois variantes sur les résidus sont effectuées. La première inclut les résidus de consommation et d'investissement des entreprises et des ménages¹⁶. La deuxième porte sur les résidus d'exportations et d'importations. La dernière concerne les résidus de consommation et d'investissement publics, complétés par ceux des transferts sociaux. Si ces résidus sont attribuables à la crise, ils devraient être fixés à zéro dans le scénario sans crise, comme dans Fair (2009). Toutefois, lorsque la période d'estimation est assez longue, de l'ordre de vingt à trente ans, la moyenne des résidus, quoique nulle sur l'ensemble de la période, peut s'écarter de zéro à certaines périodes, ce qui traduit une modification du comportement des agents. Un tel écart est plus fréquemment constaté après la fin de la période d'estimation, soit en général après 2005¹⁷. Dans le scénario sans crise, les résidus de ces variables ne sont pas fixés à zéro mais à leur valeur moyenne sur les trois trimestres précédant la date de rupture. Il s'agit de la moyenne sur les trois premiers trimestres de 2008, à l'exception de la consommation et de l'investissement publics ainsi que des transferts sociaux, la moyenne portant alors sur les trois derniers trimestres de 2008 en raison des délais de décision et de mise en œuvre des plans de relance. Cette exception est confortée par l'examen visuel des résidus. Afin d'apprécier la robustesse des résultats, nous avons reproduit la même démarche en utilisant la moyenne des résidus sur quatre puis cinq trimestres. L'écart entre le chiffrage résultant de moyennes sur trois trimestres et le chiffrage le plus éloigné des deux autres chiffrages s'élève (en valeur absolue) à 0,3 point de croissance en moyenne annuelle. L'écart maximal, de 0,7 point, relève de l'exception. Compte tenu du degré d'incertitude pesant sur les chiffrages, les résultats sont donc assez peu sensibles à ce choix spécifique.

¹⁵ Ce changement de comportement, non pris en compte dans le modèle, serait alors contenu dans les résidus de l'équation de prix immobiliers.

¹⁶ Dans le cas de l'investissement des entreprises et des ménages, ce sont en toute rigueur les résidus d'équations de capital qui sont choqués.

¹⁷ Ceci est conforté par le constat selon lequel une majorité de ces résidus sont autocorrélés sur la période 1999T2-2009T1, selon le test du « portemanteau ».

IV - Les résultats obtenus

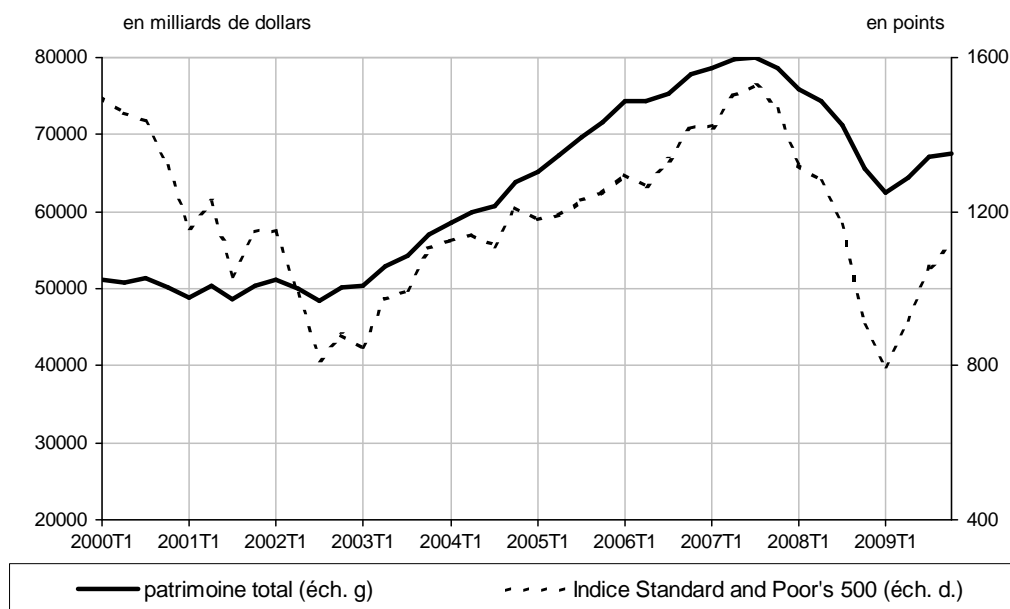
Nous considérons tout d'abord les résultats des deux variantes correspondant à deux canaux de transmission de la crise sur la demande intérieure : celui des effets de richesse d'une part, agissant directement sur la consommation, et celui du coût du financement d'autre part, agissant directement sur l'investissement privé (cf. annexe 2). Le modèle prenant en compte le bouclage macroéconomique, le chiffrage de ces deux canaux inclut les effets indirects ainsi que les effets de rétroaction. Ainsi, la hausse du coût de financement pour les entreprises et les ménages pèse sur l'investissement, déprimant l'activité et donc la consommation des ménages, aggravant la baisse de l'investissement.

IV.1 Les effets de richesse

Le patrimoine des ménages, financier ou immobilier, a été affecté par la baisse des prix des actifs. En particulier, le patrimoine des ménages américains a subi une forte dévalorisation (cf. graphique 2). Il a baissé d'environ 22 % entre le troisième trimestre 2007 et le premier trimestre 2009, avant de se redresser avec la remontée des cours boursiers. Les variations du patrimoine des ménages américains, tant dans la formation de la bulle que dans son éclatement, ressemblent fortement à la crise des nouvelles technologies du début des années 2000 (Blot et Timbeau, 2009). L'épisode de crise le plus récent se singularise par une contraction encore plus forte du patrimoine des ménages, qui porte désormais à la fois sur les actifs financiers et immobiliers. Cette perte de richesse des ménages a réduit leur capacité à emprunter en raison d'un effet « collatéral » et a fortement pesé sur leurs dépenses de consommation.

Graphique 2 - États-Unis : forte contraction du patrimoine des ménages

Milliards de dollars et points pour l'indice boursier



Source : Flows of Funds, Federal Reserve.

Lecture : Au premier trimestre 2000, le patrimoine des ménages américains s'élevait à 51 000 milliards de dollars environ et l'indice boursier Standard and Poor's s'élevait à 1500 points environ.

Pour les ménages français, l'impact de la baisse de la richesse semble avoir été plus limité. La dépréciation des actifs des ménages français a en effet été plus faible que pour leurs homologues américains. De plus, plusieurs études suggèrent que la consommation des ménages français est peu sensible à la valeur de leur patrimoine (Aviat et al., 2008 ; Labhard et al., 2005), ce qui est confirmé par l'élasticité de la consommation française à la richesse réelle très faible dans NiGEM (cf. annexes 2 et 3). En particulier, on estime

généralement que la consommation française réagit plus faiblement aux variations du patrimoine immobilier, qui constitue l'essentiel du patrimoine en France, qu'à celles du patrimoine financier. La situation inverse prévaut aux États-Unis, où le développement du crédit hypothécaire permet plus facilement aux ménages de convertir en liquidités la richesse issue de leurs plus-values, leur permettant d'accroître leur consommation (Klyuev et Mills, 2006).

Selon les résultats des variantes sur les prix d'actions et les prix des logements, l'effet de richesse aux États-Unis et au Royaume-Uni aurait nettement pesé sur la croissance en 2009 (cf. tableau 1 infra), du fait notamment de l'ampleur de la crise immobilière dans ces pays. Aux États-Unis, un effet notable est perceptible dès 2008, la baisse des prix de l'immobilier étant déjà importante. Les différences entre les autres pays sont plus délicates à interpréter, compte tenu de l'incertitude inhérente à la méthode et du fait que le choc est appliqué à l'ensemble des pays simultanément. Ainsi, l'effet de richesse mesuré pour la France ainsi que pour l'Allemagne intègre les conséquences des chocs de même nature ayant affecté ses partenaires, par l'intermédiaire du commerce extérieur. L'effet purement intérieur des effets de richesse pour la France, tout comme pour l'Allemagne, ne serait que de -0,2 point de PIB contre -0,6 si l'on prend en compte l'ensemble des chutes de prix d'actifs observées dans le monde (Lapègue et Mauroux, 2010).

La consommation des ménages aurait ainsi été affectée par la crise de façon visible à travers la baisse de l'activité et les effets de richesse. La prudence plus grande des ménages et le durcissement des conditions de crédit à la consommation sont plus délicats à quantifier ici : ils ne sont pris en compte qu'imparfaitement par le modèle et se retrouvent donc en partie dans la part inexpliquée du modèle (cf. 4.3).

**Tableau 1 - Impact de la crise financière sur la croissance :
contribution des effets de richesse**

Impact sur la croissance en points de PIB

Pays ou zone	Années	
	2008	2009
Zone euro	-0,3	-0,7
France	-0,3	-0,6
Allemagne	-0,3	-0,6
Italie	-0,3	-0,7
Espagne	-0,1	-0,8
États-Unis	-0,9	-1,9
Royaume-Uni	-0,4	-1,4
Japon	-0,4	-0,9

Source : calculs des auteurs à partir du modèle NiGEM.

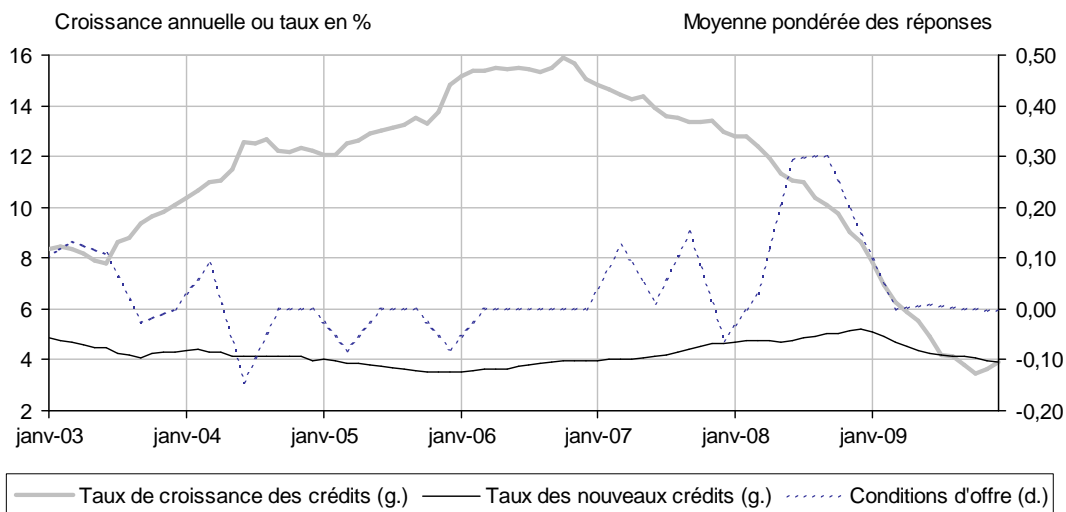
IV.2 Les effets du renchérissement du crédit

Avec la crise financière, les ménages et les entreprises font face à la fois à des coûts plus élevés pour financer leurs investissements et à un durcissement des conditions d'octroi de crédits.

En France, l'accès au crédit s'est durci aux trois premiers trimestres 2008, notamment pour les crédits à l'habitat (cf. graphique 3), où ce durcissement des conditions de prêt s'est accompagné d'une hausse des taux d'intérêt. L'action des banques centrales sur les marchés financiers a dû ensuite contribuer, entre autres facteurs, à une stabilisation des conditions d'offre de crédit et une baisse des taux d'intérêt entre le quatrième trimestre 2008 et le troisième trimestre 2009. En parallèle, le retournement de la conjoncture a pu réduire la demande de crédit. Le montant des crédits accordés a ainsi crû à un rythme très ralenti, comme dans la plupart des pays développés, malgré une remontée fin 2009.

Graphique 3 - France : croissance, conditions et coût du crédit à l'habitat aux ménages

Croissance annuelle en % et moyenne pondérée des réponses pour les conditions d'offre, les valeurs positives indiquant un durcissement



Source : Banque de France, enquête auprès des banques sur la distribution de crédit. Le dernier point correspond à décembre 2009.

Lecture : Les conditions d'offre sont définies par le solde des réponses des banques sur les conditions d'octroi de crédits (durcissement ou assouplissement), pondérées par les montants de crédits accordés. Les valeurs positives indiquent un durcissement.

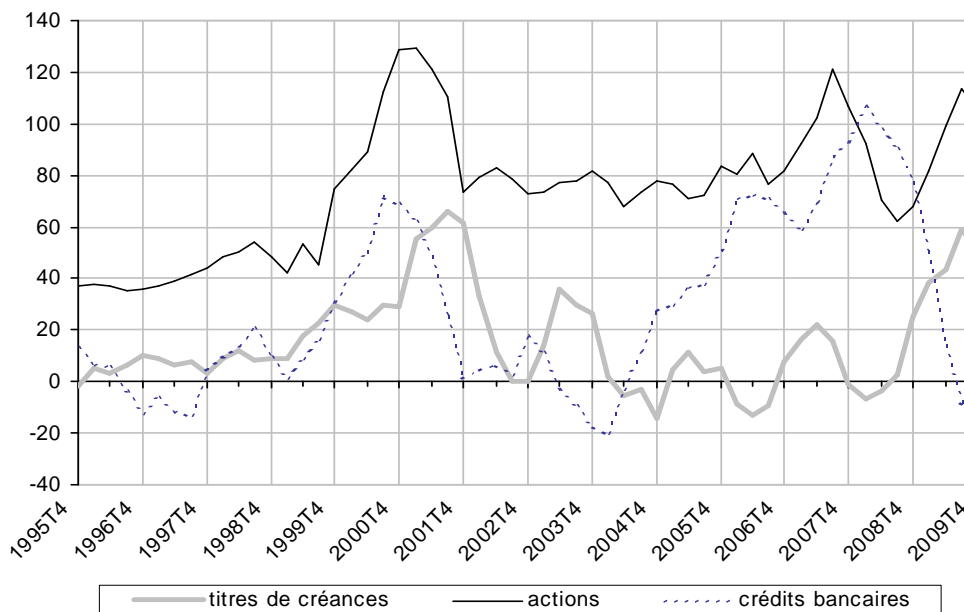
Les entreprises ont vu leurs conditions de financement se dégrader, en lien avec la hausse des primes de risque exigées par les prêteurs, mais aussi avec des restrictions de crédit. Ces restrictions ont rendu plus difficile le financement d'investissements qui seraient restés rentables malgré la hausse du coût du financement. En France, les flux nets des crédits bancaires ont diminué entre le premier trimestre 2008 et le troisième trimestre 2009 (cf. graphique 4). Les émissions d'actions ont également nettement baissé entre le troisième trimestre 2007 et le troisième trimestre 2008 avant de se stabiliser au dernier trimestre 2008 et d'augmenter jusqu'au troisième trimestre 2009. Sur un plan purement comptable, cette hausse ainsi que la montée des émissions nettes d'obligations et de titres de créances négociables ont compensé, au cours des trois premiers trimestres de 2009, le tarissement des crédits bancaires observé depuis le début de la crise.

Le modèle prend en compte l'effet d'élasticité prix-demande lié au renchérissement du financement mais il ne capte pas d'éventuelles restrictions sur l'offre de crédit. L'impact de ces restrictions se retrouve donc dans les résidus des équations relatives à la demande intérieure privée. Pour les isoler des autres facteurs inexpliqués par le modèle, on aurait pu les mesurer par exemple à l'aide des enquêtes menées auprès des banques sur l'octroi de crédit. Cette démarche est toutefois complexe compte tenu de la difficulté à isoler les effets d'offre des effets de demande (cf. encadré 2).

Selon le modèle, l'augmentation du coût du capital aurait eu un impact assez hétérogène sur l'investissement des entreprises et des ménages (cf. tableau 2), notamment parce que la sensibilité des économies au coût de l'accès au financement diffère selon les pays. Les principaux pays de la zone euro semblent être plus touchés, avec des effets compris entre -1,5 et -1,8 point de PIB, que les États-Unis, le Royaume-Uni ou le Japon. Ce résultat tient notamment à la moindre augmentation des primes de risque aux États-Unis et au Japon au plus fort de la crise ainsi qu'aux marges de manœuvre de politique monétaire plus importantes aux États-Unis et au Royaume-Uni.

Graphique 4 - France : sources de financement des sociétés non financières

Flux cumulés sur 4 trimestres glissants, en milliards d'euros



Source : comptes nationaux financiers trimestriels. Le dernier point correspond au quatrième trimestre 2009.
Lecture : Les flux sont nets, correspondant à des différences entre émissions et remboursements.

Encadré 2 - Les restrictions du crédit : difficultés de mesure et d'interprétation

Les enquêtes menées par les banques centrales sur les conditions d'octroi du crédit par les banques suggèrent que la baisse des perspectives de demande de crédit de la part des ménages et des entreprises a succédé, dans le courant de l'année 2008, au durcissement des conditions d'offre de crédit par les banques (durcissement des critères d'octroi, augmentation des garanties demandées en échange des prêts...). Si ce durcissement de l'offre bancaire a été rapporté dans les principales zones développées (États-Unis, zone euro, Royaume-Uni et, dans une moindre mesure, Japon) en 2008, en revanche, globalement, 2009 a vu un moindre durcissement.

Il reste difficile d'imputer aux contraintes pesant sur l'offre ou à la baisse de la demande de crédit la diminution des volumes de crédit observée. Tout d'abord, les enquêtes sont agrégées alors que les comportements des agents peuvent varier suivant les secteurs. En outre, les enquêtes ne sont pas suffisamment anciennes en général (sauf éventuellement aux États-Unis) pour procéder à des estimations économétriques. De surcroît, ces enquêtes ne couvrent que les crédits bancaires classiques alors qu'une partie des entreprises peuvent y substituer d'autres financements (notamment par titres de créance).

L'impact potentiel passant par le canal du durcissement du crédit n'est cependant pas négligeable : à l'aide d'un modèle macroéconométrique, Bayoumi et Melander (2008) illustrent les interactions entre ratios prudentiels des banques, contraction des volumes de crédit et chute de la demande privée. Cette dernière accroît les défauts de paiement des agents et fragilise encore le bilan des banques, entretenant une spirale négative. Dans ce modèle, une baisse exogène de la demande de 1 point de PIB est ainsi progressivement amplifiée par le canal des restrictions de crédit pour atteindre un effet final de 2 points sur le PIB.

Tableau 2 - Impact de la crise financière sur la croissance : contribution de la hausse du coût du financement

Impact sur la croissance en points de PIB

Pays ou zone	Années	
	2008	2009
Zone euro	-0,3	-1,7
France	-0,3	-1,6
Allemagne	-0,3	-1,5
Italie	-0,3	-1,8
Espagne	-0,2	-1,6
États-Unis	-0,2	-1,0
Royaume-Uni	-0,2	-1,0
Japon	-0,2	-0,9

Source : calculs des auteurs à partir du modèle NiGEM.

IV.3 Les effets inexpliqués par le modèle associés à la demande intérieure privée

On distingue ici la partie des effets inobservés qui correspond à des comportements de consommation et d'investissement des entreprises et des ménages différents de ce que suggère le modèle NiGEM (cf. tableau 3). Ces effets sont très élevés pour le Japon, les États-Unis, le Royaume-Uni et l'Espagne. Pour les États-Unis et le Royaume-Uni, de forts effets inexpliqués peuvent être associés à une exposition plus forte et plus précoce à la crise financière, ayant pu occasionner des restrictions de crédit bancaire plus marquées que dans d'autres pays.

Inversement, la part d'effets inexpliqués est faible en France. L'absence de sur-réaction de la consommation des ménages et de l'investissement des entreprises dans ce pays peut notamment s'interpréter par le fait que les ménages et les entreprises y étaient moins endettés qu'en Espagne, au Royaume-Uni ou aux États-Unis (Fournier et al., 2009). Cette situation aurait moins exposé les agents au durcissement des conditions d'octroi du crédit par les banques.

Tableau 3 - Impact de la crise financière sur la croissance : contribution des composantes non expliquées de la consommation et du capital

Impact sur la croissance en points de PIB

Pays ou zone	Années	
	2008	2009
Zone euro	-0,3	-1,7
France	-0,3	-1,0
Allemagne	-0,3	-1,7
Italie	-0,3	-1,2
Espagne	-0,1	-2,2
États-Unis	-1,7	-3,8
Royaume-Uni	-0,3	-3,3
Japon	-0,5	-4,0

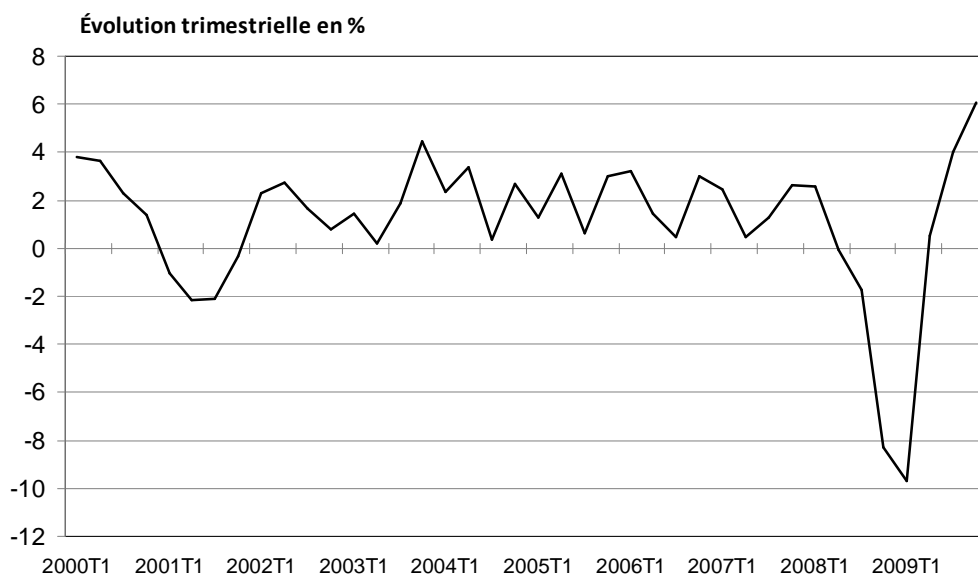
Source : calculs des auteurs à partir du modèle NiGEM.

IV.4 Le commerce mondial, vecteur de transmission internationale de la crise

La contraction du commerce mondial au quatrième trimestre 2008 et au premier trimestre 2009 (cf. graphique 5) a été plus forte que celle du PIB. Cette sur-réaction du commerce extérieur provient en partie de sa composition sectorielle : les produits manufacturés y sont majoritaires alors que la part des services est limitée dans les échanges internationaux. Or, la production industrielle a baissé bien davantage que la production totale, comme en zone euro (cf. graphique 6). Outre la composition sectorielle, le commerce a pu pâtir de la contraction du crédit à l'exportation (avances de trésorerie et assurances de paiement

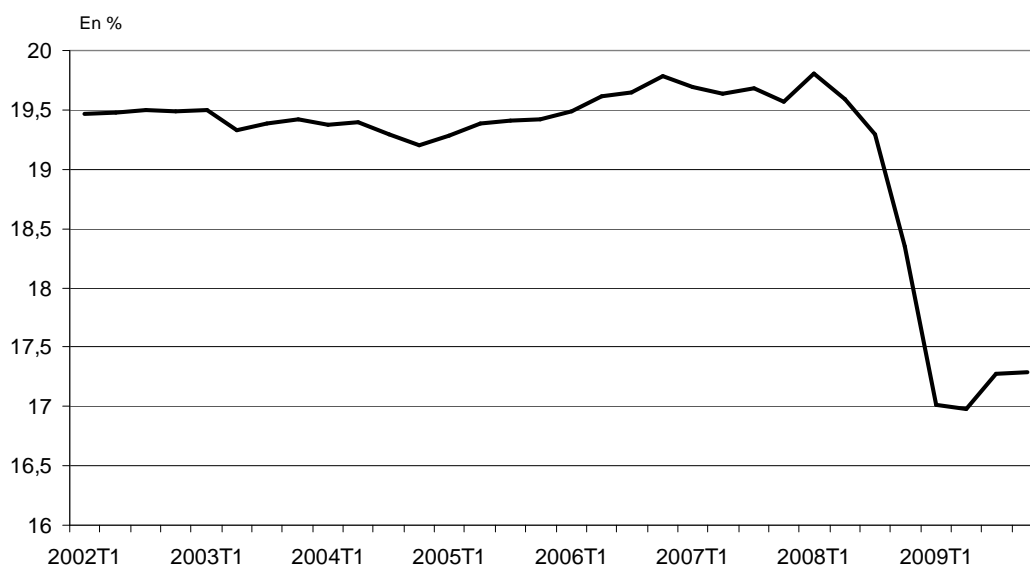
accordées aux entreprises exportatrices). Sur données françaises, Bricongne et al. (2010) illustrent que les entreprises exportatrices des secteurs les plus dépendants des financements externes ont été les plus touchées par la crise. Toutefois, au niveau macroéconomique, l'importance des restrictions de crédit à l'exportation ne paraît pas considérable. Enfin, un rapport de l'institut Global Trade Alert (Evenett [éd.], 2010) comptabilisait environ trois cents mesures protectionnistes prises dans le monde au cours des trois premiers trimestres de l'année 2009. Néanmoins, le nombre de mesures en lui-même n'est pas forcément un bon indicateur de leur impact. Selon l'estimation de Bown (2009) portant sur l'année 2008 et le premier trimestre 2009, l'accroissement du nombre des mesures de restriction aux importations n'aurait concerné qu'entre 0,2 et 0,8 % de la valeur pré-crise (en 2007) des importations des pays du G20.

Graphique 5 - Monde : taux de croissance des échanges de marchandises en volume



Source : Centraal Planbureau, World Trade Monitor (mise à jour : août 2010). Le dernier point correspond au quatrième trimestre 2009.

Graphique 6 - zone euro : ratio entre la valeur ajoutée de l'industrie manufacturière et la valeur ajoutée totale

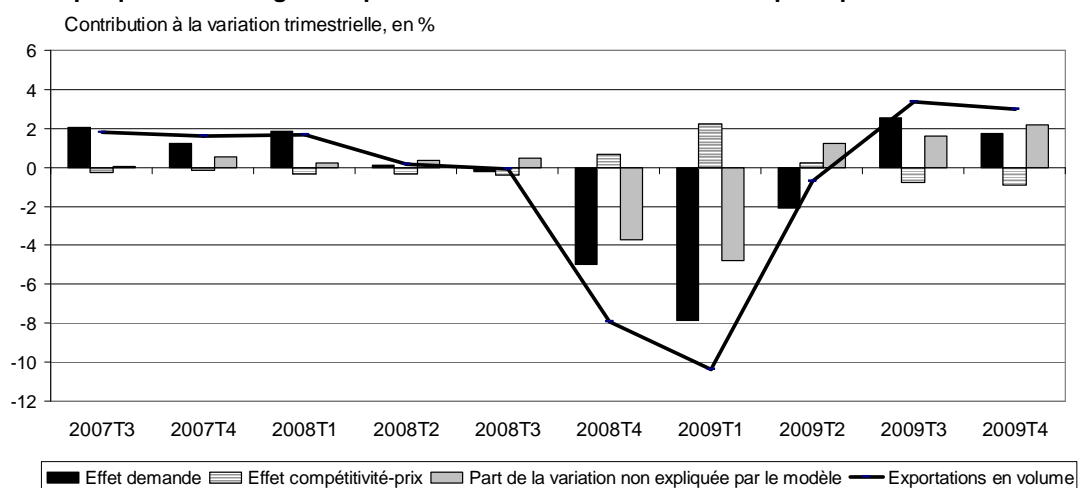


Source : OCDE. Le dernier point correspond au quatrième trimestre 2009.

Cet effondrement du commerce s'est très rapidement propagé à l'ensemble de l'économie mondiale, en partie accentué par la segmentation des échanges, c'est-à-dire la quantité d'échanges de biens intermédiaires impliquée par l'échange d'un bien final. La diminution des exportations d'un pays entraîne la baisse de ses propres importations en biens intermédiaires entrant dans la fabrication des biens exportés¹⁸. Par le commerce mondial, les pays à l'origine de la crise exportent ainsi cette dernière, ce qui vient modifier la répartition entre les pays du poids de l'ajustement. En période de reprise, le même raisonnement joue en sens inverse. Une variation de la demande d'importations d'un groupe de pays peut induire une croissance plus forte de l'ensemble du commerce mondial et contribuer ainsi à tirer la relance mondiale par un effet « écho » (Lalanne et Mauro, 2010).

En 2008-2009, l'Allemagne a été le pays le plus touché par la sur-réaction du commerce international. L'équation d'exportations de l'Allemagne dans le modèle NiGEM permet de décomposer l'évolution des exportations entre les différents facteurs explicatifs (encadré 3). La baisse de la demande des pays partenaires de l'Allemagne au quatrième trimestre 2008 et au premier trimestre 2009 n'explique que très partiellement l'effondrement de ses exportations (cf. graphique 7), malgré des gains de compétitivité dus à la dépréciation de l'euro par rapport au dollar au dernier trimestre 2008 et au premier trimestre 2009.

Graphique 7 - Allemagne : exportations et contributions de leurs principaux déterminants



Source : base NiGEM, calculs des auteurs. Par cohérence avec le chiffrage, l'analyse de contributions s'appuie sur les séries de 2009 disponibles fin février 2010.

La surréaction à la baisse exprimée dans les résidus des équations d'exportations au dernier trimestre 2008 et au premier trimestre 2009 peut également trouver une explication d'ordre statistique. Au niveau mondial, la somme des importations mesurées et celle des exportations mesurées peuvent différer. Les données ne sont pas parfaitement harmonisées, dans la prise en compte par chaque pays du commerce non déclaré par exemple. Ces écarts peuvent aussi provenir de décalages temporels dans les déclarations des flux : à une exportation comptée pour une période t peut correspondre une importation comptabilisée pour une période $t+1$ ¹⁹. On ne peut exclure que la forte baisse, au quatrième trimestre 2008, du ratio entre exportations et importations au niveau mondial (cf. graphique 8) explique une partie de l'écart entre la mesure de la demande mondiale adressée à un pays²⁰ et celle des exportations de ce dernier. Il est possible que cette baisse soit visible dans la croissance des exportations d'un pays pris isolément et non dans la demande

¹⁸ Il n'est pas exclu que le degré de segmentation des échanges lui-même ait pu varier (relocalisation de la production, diminution du nombre de fournisseurs...), engendrant un effet démultiplicateur.

¹⁹ Il faut noter que ces problèmes présentés au niveau mondial se retrouvent y compris au sein de la zone euro. Le lecteur pourra trouver plus de précisions sur cette question dans Darracq-Paries et Erkel-Rousse (2002).

²⁰ Rappelons que la demande mondiale adressée à un pays est calculée comme la moyenne pondérée par la structure géographique des exportations de ce pays des indices d'importations de ses principaux partenaires commerciaux.

mondiale qui lui est adressée. La perte de croissance forte en Allemagne (comparée par exemple à la France) laisse toutefois à penser qu'une part importante de la chute des exportations allemandes sur ces trimestres a été bien réelle.

Encadré 3 - L'analyse de contributions dans un modèle macroéconométrique

La consommation, l'investissement ou les volumes d'échanges par exemple, sont modélisés dans NiGEM par des équations économétriques dites de comportement. Une analyse de contributions consiste à décomposer la variation d'un agrégat en fonction de celles de ses déterminants. Considérons un cas très simple où une variable y est une variable trimestrielle expliquée selon une relation linéaire par sa valeur retardée et une variable explicative x , ε étant le résidu :

$$y_t = \alpha \cdot y_{t-1} + \beta \cdot x_t + \varepsilon_t$$

Où les lettres minuscules désignent les logarithmes des grandeurs correspondantes. Par conséquent

$$y_t - y_{t-1} = \Delta y_t = \alpha \cdot \Delta y_{t-1} + \beta \cdot \Delta x_t + \Delta \varepsilon_t$$

Où Δ est l'opérateur différence. L'objectif de l'analyse de contributions est ici de décomposer l'écart entre y_{t-1} et y_t en fonction des variations contemporaines et passées de x et des variations du résidu ε . S'il n'y avait pas de terme retardé de la variable expliquée ($\alpha = 0$), le résultat serait immédiat, la contribution de la variable x étant $\beta \cdot \Delta x_t$ et celle du résidu, $\Delta \varepsilon_t$. La présence d'un terme retardé demande de prendre en compte la contribution des variables x et ε à Δy_{t-1} , laquelle peut être obtenue en remplaçant Δy_{t-1} par sa valeur dans l'équation précédente :

$$y_t - y_{t-1} = \Delta y_t = \alpha \cdot (\alpha \cdot \Delta y_{t-2} + \beta \cdot \Delta x_{t-1} + \Delta \varepsilon_{t-1}) + \beta \cdot \Delta x_t + \Delta \varepsilon_t$$

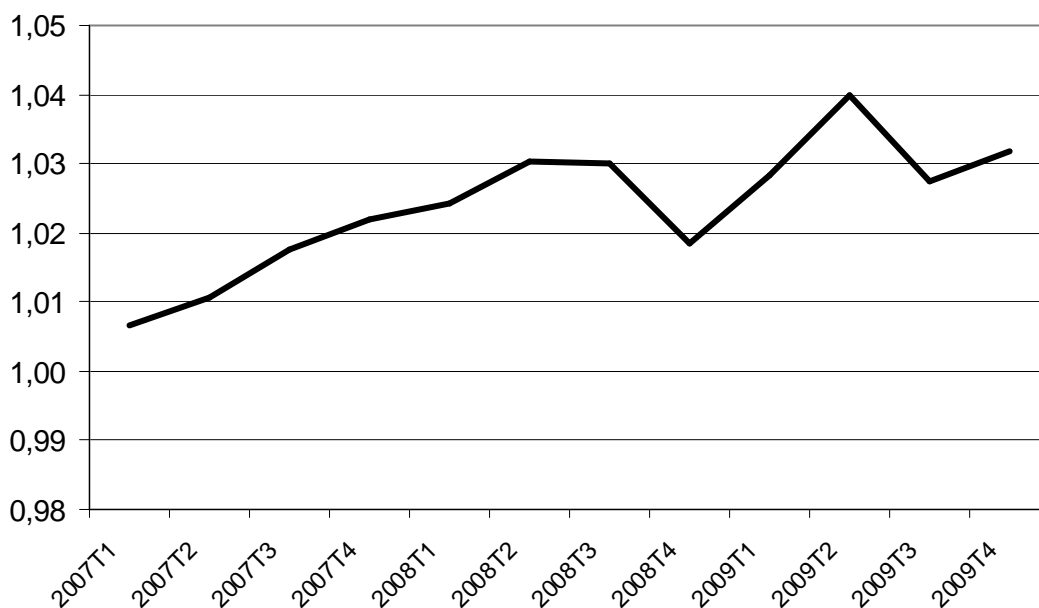
En remplaçant y_{t-2} par sa valeur et en continuant ainsi jusqu'à une période n suffisamment lointaine, il est possible d'exprimer Δy_t en fonction des variations contemporaines et passées de x

($\Delta x_t, \Delta x_{t-1} \dots \Delta x_{t-n}$), des variations contemporaines et passées du résidu et enfin d'un terme qui, si n est assez grand et si $|\alpha| < 1$, est suffisamment proche de 0 pour être négligé. Cette décomposition calculée pour chaque période permet d'illustrer l'analyse de contributions sous forme de graphique, comme dans le cas de l'équation d'exportations allemande qui est reproduit graphique 7.

Il peut être utile de calculer la contribution d'une variable sur un intervalle de quatre trimestres. Cette contribution peut être approchée par la somme des contributions trimestrielles si elles sont relativement petites.

Le tableau 4 résume l'impact sur la croissance associé aux effets inexpliqués des équations de commerce extérieur du modèle pour les sept économies étudiées et la zone euro, illustrant la sur-réaction allemande. À la différence de l'analyse portant sur la richesse et le coût de financement, nous ne présentons ici que des impacts associés aux variantes sur les résidus de commerce extérieur. En effet, les exportations ne peuvent être considérées comme exogènes dans un modèle multinational. Ceci constitue une autre différence avec le travail précité de Fair (2009), dans lequel une variante « volume d'exportations » était effectuée. L'existence de cette variante pouvait s'y justifier par le fait que le modèle ne portait que sur les États-Unis.

Graphique 8 - Ratio entre exportations mondiales et importations mondiales



Source : Centraal Planbureau, World Trade Monitor (mise à jour : août 2010). Le dernier point correspond au quatrième trimestre 2009.

Tableau 4 - Impact de la crise financière sur la croissance : effets passant par la sur-réaction du commerce extérieur

Impact sur la croissance en points de PIB

Pays ou zone	Années	
	2008	2009
Zone euro	-0,3	-2,2
France	-0,2	-0,9
Allemagne	-0,5	-4,1
Italie	-0,4	-2,4
Espagne	-0,1	-0,4
États-Unis	0,1	1,2
Royaume-Uni	-0,1	-2,1
Japon	-0,6	-2,2

Source : calculs des auteurs à partir du modèle NiGEM.

IV.5 Effet protecteur du pétrole et impact des variations de taux de change

Entre le troisième trimestre 2008 et le premier trimestre 2009, les cours des matières premières se sont repliés fortement, en grande partie en réponse à la diminution de la demande, atténuant les effets de la crise. Dans le modèle NiGEM, la quasi-totalité de ces effets passent par le prix du pétrole. La crise a également entraîné des évolutions de taux de change (cf. partie 3.2). Ces variations des taux de change ont contribué à répartir différemment la chute de la production entre les pays.

On considère donc deux variantes : une stabilisation des variables de cours des matières premières et une stabilisation des taux de change. Les hypothèses d'évolution dans le contrefactuel distinguant ce dernier du scénario de base à partir du quatrième trimestre 2008 seulement, les écarts sur la croissance de l'année 2008 entre les deux scénarios auraient été quasiment nuls (cf. tableau 5). En 2009, les pays industrialisés auraient profité globalement de la baisse des cours du pétrole. Les ajustements de change auraient contribué à atténuer la crise au Royaume-Uni, qui aurait bénéficié de la dépréciation de la livre sterling. Dans une mesure bien moindre, ils auraient bénéficié aux pays de la zone euro

et aux États-Unis. Le Japon aurait subi un impact particulièrement négatif des variations de change. Ce pays a en effet importé un peu plus encore la crise des partenaires en subissant une forte appréciation du yen (par rapport au dollar) entre août et décembre 2008 puis entre avril et décembre 2009.

Tableau 5 - Effet protecteur du prix du pétrole et impact du taux de change sur la croissance de plusieurs économies avancées

Impact sur la croissance en points de PIB

Pays ou zone	Prix du pétrole		Taux de change	
	Années		Années	
	2008	2009	2008	2009
Zone euro	0,0	0,1	0,0	0,3
France	0,0	0,3	0,0	0,3
Allemagne	0,0	0,4	0,0	0,3
Italie	0,0	-0,1	0,0	0,2
Espagne	0,0	0,2	0,0	-0,1
États-Unis	0,0	0,4	0,0	0,1
Royaume-Uni	0,0	0,0	0,1	1,1
Japon	0,0	0,2	0,0	-1,4

Source : calculs des auteurs à partir du modèle NiGEM.

IV.6 L'effet stabilisant de l'intervention budgétaire publique

L'intervention budgétaire publique ayant atténué l'effet de la crise, elle doit être identifiée pour obtenir un chiffrage complet. On regroupe ainsi dans une même variante les changements de taux de taxation directe et indirecte, ainsi que les résidus des équations de dépense publique et de transferts sociaux. Au total, l'impact de l'intervention publique serait de l'ordre d'un point de croissance aux États-Unis, au Royaume-Uni, en France et en Allemagne (cf. tableau 6). Il serait plus élevé au Japon (1,5 point de croissance) et *a contrario* plus faible en Italie (0,3 point), ce pays n'ayant pas mis en œuvre de plan de relance. De même que pour les effets négatifs de la crise, la concomitance des plans de relance a amplifié leurs effets positifs. D'après Lapègue et Mauroux (2010), les effets externes des interventions budgétaires publiques étrangères apporteraient 0,1 à 0,4 point de croissance à chaque pays ou zone étudiés.

Tableau 6 - Impact de l'intervention budgétaire publique sur la croissance

Impact sur la croissance en points de PIB

Pays ou zone	Années	
	2008	2009
Zone euro	0,0	0,8
France	0,0	1,0
Allemagne	0,0	1,1
Italie	0,0	0,3
Espagne	0,0	0,6
États-Unis	0,2	1,1
Royaume-Uni	0,1	1,0
Japon	0,0	1,5

Source : calculs des auteurs à partir du modèle NiGEM.

IV.7 Chiffrage de l'impact global de la crise financière sur la croissance des économies étudiées

L'impact total de la crise sur les principales économies avancées pour les années 2008 et 2009 est estimé comme la somme des effets expliqués par le modèle et des effets inexpliqués, d'ampleur notable, pris en compte à travers des chocs sur les résidus de tous les postes de la demande.

Selon ce chiffrage global (tableau récapitulatif 7), les États-Unis auraient été le pays le plus touché en 2008, ce qui est cohérent avec la chronologie de la crise des *subprimes*. Toutefois, c'est sur la croissance de 2009 que les effets de la crise se sont fait pleinement sentir, compte tenu des chutes d'activité enregistrées au quatrième trimestre 2008 et au premier trimestre 2009. Les pays les plus touchés auraient été le Japon, le Royaume-Uni et l'Allemagne, suivis de l'Italie. Ces pays ont pour point commun des effets inexplicables élevés et négatifs sur le commerce extérieur, confirmant que la crise amorcée aux États-Unis s'est exportée rapidement et de façon amplifiée au regard de la diminution de l'activité dans chaque pays. Dans le cas du Japon, des États-Unis et du Royaume-Uni, de forts effets inexplicables ont également été constatés sur la demande intérieure. Le Royaume-Uni aurait souffert du retournement de son marché immobilier, tout comme les États-Unis. La dévalorisation des patrimoines financier et immobilier dans ces deux pays aurait ainsi contribué à des effets de richesse plus négatifs que dans les autres pays, de l'ordre de 1,5 à 2 points de PIB en 2009. La dépréciation de la livre sterling aurait cependant atténué la récession au Royaume-Uni, de l'ordre d'un point de PIB.

En 2009, la France aurait pâti de la dépréciation des actifs des ménages et, plus encore, du renchérissement du capital. Cet impact aurait été, comme au Royaume-Uni, nettement amplifié par le déstockage, les entreprises anticipant la diminution de leurs débouchés et constatant les difficultés de financement. Malgré tout, les canaux de transmission absents du modèle semblent avoir eu un moindre impact en France que dans d'autres pays. Cette situation, ainsi que l'effet total relativement faible de la crise, peuvent notamment s'interpréter par le fait que plusieurs facteurs ayant contribué à aggraver la crise dans d'autres pays ont été moins prégnants dans le cas français (Fournier et al., 2009) : dépendance aux exportations plus faible qu'en Allemagne, endettement des ménages plus limité qu'en Espagne et au Royaume-Uni. Au total, le coût de la crise en France se serait élevé à un peu moins de 4 points de croissance en 2009.

Tableau 7 - Impact estimé de la crise sur plusieurs économies avancées - récapitulatif

Impact sur la croissance en points de PIB								
2008	Zone euro	France	Allemagne	Italie	Espagne	États-Unis	Royaume-Uni	Japon
Effet total de la crise	-1,2	-1,2	-1,4	-1,1	-0,5	-2,6	-1,0	-1,3
dont :								
Partie expliquée par NiGEM	-0,6	-0,7	-0,6	-0,5	-0,3	-1,1	-0,7	-0,2
dont :								
- Effets richesse	-0,3	-0,3	-0,3	-0,3	-0,1	-0,9	-0,4	-0,4
- Coût de financement	-0,3	-0,3	-0,3	-0,3	-0,2	-0,2	-0,2	-0,2
- Prix du pétrole	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
- Taux de change	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,1	0,0
- Déstockage	0,0	-0,1	0,0	0,1	0,0	0,0	-0,2	0,4
Partie inexpliquée	-0,6	-0,5	-0,8	-0,6	-0,2	-1,7	-0,4	-1,1
dont :								
- Résidus de demande intérieure	-0,3	-0,3	-0,3	-0,3	-0,1	-1,7	-0,3	-0,5
- Résidus de commerce extérieur	-0,3	-0,2	-0,5	-0,4	-0,1	0,1	-0,1	-0,6
Intervention budgétaire publique	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,2	0,1	0,0

Impact sur la croissance en points de PIB								
2009	Zone euro	France	Allemagne	Italie	Espagne	États-Unis	Royaume-Uni	Japon
Effet total de la crise	-6,2	-4,2	-7,0	-6,3	-4,7	-5,0	-7,0	-8,2
dont :								
Partie expliquée par NiGEM	-3,1	-3,3	-2,3	-3,0	-2,7	-3,5	-2,6	-3,6
dont :								
- Effets richesse	-0,7	-0,6	-0,6	-0,7	-0,8	-1,9	-1,4	-0,9
- Coût de financement	-1,7	-1,6	-1,5	-1,8	-1,6	-1,0	-1,0	-0,9
- Prix du pétrole	0,1	0,3	0,4	-0,1	0,2	0,4	0,0	0,2
- Taux de change	0,3	0,3	0,3	0,2	-0,1	0,1	1,1	-1,4
- Déstockage	-1,1	-1,7	-0,9	-0,6	-0,4	-1,1	-1,3	-0,6
Partie inexpliquée	-3,9	-1,9	-5,8	-3,6	-2,6	-2,6	-5,4	-6,1
dont :								
- Résidus de demande intérieure	-1,7	-1,0	-1,7	-1,2	-2,2	-3,8	-3,3	-4,0
- Résidus de commerce extérieur	-2,2	-0,9	-4,1	-2,4	-0,4	1,2	-2,1	-2,2
Intervention budgétaire publique	0,8	1,0	1,1	0,3	0,6	1,1	1,0	1,5

Source : calculs des auteurs à partir du modèle NiGEM.
Lecture : L'effet total de la crise financière sur l'économie de la zone euro est estimé à 6,2 points de Pib sur la croissance en 2009. Les cinq mécanismes de transmission de la crise présents dans le modèle NiGEM induisent un impact de 3,1 points, tandis que les effets de la crise captés par les résidus du modèle totalisent un impact de 3,9 points. On retrouve l'effet total de la crise en rajoutant l'impact de l'intervention budgétaire publique, estimée à 0,8 point de Pib.

Conclusion

L'utilisation d'un modèle macroéconomique permet ainsi de décomposer les effets de la crise sur la croissance en ses différents mécanismes de transmission. Une telle décomposition est utile pour comprendre comment la crise financière s'est transmise à l'activité. Toutefois, cette méthode présente des limites. D'une part, la définition d'un monde sans crise est difficile. D'autre part, la réponse apportée pour tenir compte de ruptures liées à la crise dans des relations clefs du modèle NiGEM est loin d'être unique. Faire des hypothèses sur la valeur des effets inobservés dans le scénario « sans crise » n'est qu'une option parmi d'autres. Ces dernières incluent par exemple l'ajout d'équations ou de variables explicatives prenant en compte les mécanismes pertinents. Cet affinement de l'estimation des effets imputables à la crise et non expliqués par le modèle est difficile mais serait évidemment souhaitable.

Bibliographie

Aviat A., Bricongne J.-C. et Pionnier P.-A. (2007), « Richesse patrimoniale et consommation : un lien ténu en France, fort aux États-Unis », dossier, *Note de Conjoncture*, décembre 2007, Insee, pp. 37-52.

Banque de France (2006), « Are risks properly priced by financial markets? », *Financial Stability Review*, n°9.

Banque des règlements internationaux (2008), *BIS Quarterly Review*, septembre 2008.

Bayoumi, T. et Melander O. (2008), « Credit Matters: Empirical Evidence on U.S. Macro-Financial Linkages », IMF Working Paper, n°WP/08/169.

Bec F. et Gollier C. (2009), « Cyclicalité et Term Structure of Value-at-Risk in Europe », Idei Working Paper, n°587.

Bernanke B. (2010), « Monetary Policy and the Housing Bubble », discours aux Rencontres Annuelles de l'American Economic Association, 3 janvier 2010.

Bethel J., Ferrell A. et Hu G. (2008), « Law and Economic Issues in Subprime Litigation », Harvard John M. Olin Center for Law, Economics and Business, Discussion Paper, n°612.

Blanchard O. et Simon J. (2001), « The Long and Large Decline in U.S. Output Volatility », *Brookings Papers on Economic Activity*, Vol. 2001, n°1, pp. 135-164.

Blot C. et Timbeau X. (2009), « Du chaos financier au chaos économique », in « La crise du capitalisme financier », *Revue de l'OFCE*, n°110, pp. 149-178.

Bown C. (2009), « Antidumping, Safeguards and other Trade Remedies », in Evenett et al. (ed.), *The Fateful Allure of Protectionism: Taking Stock for the G8*, Banque Mondiale et Centre for Economic Policy Research.

Brender A. et Pisani F. (2009), *La crise de la finance globalisée*, coll. Repères, La Découverte.

Brennan M., Hein J. et Poon S-H (2009), « Tranching and rating », *European Financial Management*, Vol. 15, n°5, pp. 891-922.

Bricongne J.-C. et Fournier J.-M. (2008), « Comment anticiper les décisions de la BCE et de la Fed ? », dossier, *Note de Conjoncture*, décembre 2008, Insee, pp. 45-59.

Bricongne J.-C., Lapègue V. et Monso O. (2009), « La crise des subprimes : de la crise financière à la crise économique », dossier, *Note de Conjoncture*, mars 2009, Insee, pp. 25-44.

Bricongne, J.-C., Fontagné L., Gaulier G., Taglioni D. et Vicard V. (2010), « Firms and the Global Crisis: French Exports in the Turmoil », European Central Bank, Working Paper Series, n°1245.

Cabannes P.-Y., Lapègue V., Pouliquen E., Befy M. et Gaini M. (2010), « Quelle croissance de moyen terme après la crise ? », *L'Économie Française 2010*, Insee, pp. 43-70.

Cardarelli R., Elekdag S. et Lall S. (2009), « Financial Stress, Downturns, and Recoveries », IMF working paper, n°09/100.

Challe E. et Ragot X. (2010), « Aggregate Consumption in Times of Crisis: The Role of Financial Frictions », *Cesifo Economic Studies*, Vol. 56, n°4, pp. 627-648.

Couleaud N. et Delamarre F. (2010), « Le patrimoine économique national en 2009. Deuxième année consécutive de repli », *Insee Première*, n°1305.

Darracq-Paries M. et Erkel-Rousse H. (2002), « Origines et conséquences des incertitudes pesant sur le solde commercial de la zone euro », *Économie et Prévision*, n°152-153, pp. 215-230.

Evenett S. (éd.) (2010), *Will stabilisation limit Protectionism?*, The 4th GTA Report, Global Trade Alert.

Fair R. (2009), « Using a Macroeconometric Model to Analyze the 2008-2009 Recession and Thoughts on Macroeconomic Forecastability », mimeo.

<http://fairmodel.econ.yale.edu/rayfair/pdf/2009a.pdf>

FMI (2008), « Financial Stress and Economic Downturns », in *IMF World Economic Outlook*, chapitre 4, pp. 129-158.

FMI (2009), « What's the Damage? Medium-Term Output Dynamics after Financial Crises », *World Economic Outlook*, chapitre 4, pp. 121-151.

Fournier J.-M., Leblanc P. et Mauro L. (2009), « Comment s'expliquent les écarts de performance en Europe pendant la récession », dossier, *Note de Conjoncture*, décembre 2009, Insee, pp. 21-48.

Furceri D. et Mourougane A. (2009a), « Financial Crises: Past Lessons and Policy Implications », OECD Economics Department Working Paper, n°668.

Furceri D. et Mourougane A. (2009b), « The Effect of Financial Crises on Potential Output: New Empirical Evidence from OECD Countries », OECD Economics Department Working Paper, n°699.

Haugh D., Ollivaud P. et Turner D. (2009), « The Macroeconomic Consequences of Banking Crises in OECD Countries », OECD Economics Department Working Paper, n°683.

Keys B. J., Mukherjee T., Seru A. et Vig V. (2010), « Did Securitization Lead to Lax Screening? Evidence from Subprime Loans », *The Quarterly Journal of Economics*, MIT Press, Vol. 125, n°1, pp. 307-362.

Klyuev, V. et Mills P. (2006), « Is Housing Wealth an 'ATM'? The Relationship Between Household Wealth, Home Equity Withdrawal and Saving Rates », IMF Working paper n° 06/162.

Labhard V., Sterne G. et Young C. (2005), « Wealth and consumption: An assessment of international evidence », Working Paper n°275, Bank of England.

Lalanne G. et Mauro L. (2010), « L'Asie émergente peut-elle tirer la reprise mondiale ? », dossier, *Note de Conjoncture*, mars 2010, Insee, pp. 43-56.

Lapègue V. et Mauroux A. (2010), « Crise et dépendances », dossier, *Note de Conjoncture*, juin 2010, Insee, pp. 21-34.

Lapègue V. et Monso O. (2009), « La crise des subprimes : une crise exceptionnellement synchronisée au niveau mondial », encadré pour *L'Économie Française 2009*, Insee, pp. 10-15.

OCDE (2009), « Beyond the Crisis: Medium-Term Challenges Relating to Potential Output, Unemployment and Fiscal Positions », *OECD Economic Outlook*, n°85, chapitre 4, 2009.

Orléan A. (2009), *De l'euphorie à la panique : penser la crise financière*, Éditions de la rue d'Ulm, Collection du CEPREMAP, Opuscule n°16.

Reinhart, C. M. et Rogoff K. S. (2008), « Is the 2007 US Sub-Prime Financial Crisis So Different? An International Historical Comparison », *American Economic Review*, Vol. 98, n°2, pp. 339-344.

Sanders A. (2008), « The subprime crisis and its role in the financial crisis », *Journal of Housing Economics*, pp. 254-261.

Trannoy A. (2008), « Ces banques qui n'assurent plus », *Telos*, n°1262, 21 octobre.

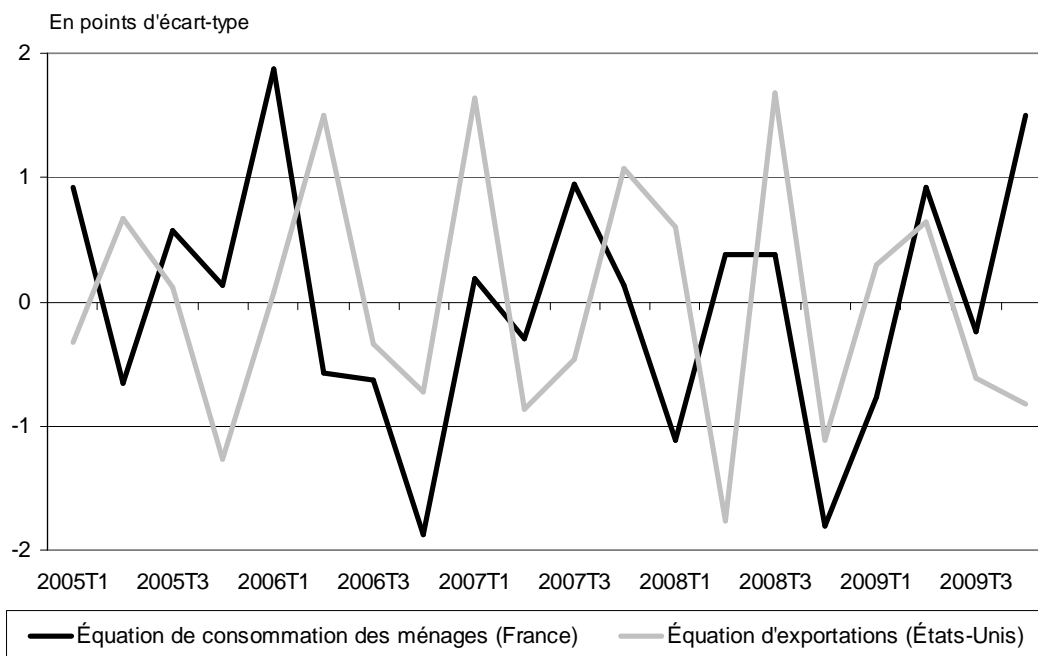
Annexe 1 - Comportement des résidus de quelques équations du modèle NiGEM pendant la crise

L'étude des résidus des équations économétriques de NiGEM pendant la période de crise permet de déterminer quels comportements économiques sont restés proches de ceux observés hors période de crise ou au contraire ont particulièrement dévié de leurs déterminants habituels.

Lorsqu'ils sont particulièrement importants, ces résidus traduisent la difficulté des modèles à interpréter les évolutions économiques. Ils sont directement à l'origine des effets « inexpliqués » mentionnés dans les parties 4.3 et 4.4. En lien avec les résultats de ces deux parties, on constate que la capacité des modèles à expliquer les comportements économiques en fonction de leurs déterminants usuels dépend fortement des pays et des équations étudiés. Par exemple, les effets inexpliqués portant sur la demande intérieure privée en France sont restés relativement contenus au plus fort de la crise. Les résidus des équations de consommation des ménages (cf. graphique 9) et de capital pour la France ne se sont ainsi pas sensiblement écartés de leur moyenne de moyen terme.

Concernant le commerce extérieur, les résidus de l'équation d'exportations ne se sont pas écartés de leur moyenne de moyen terme (cf. graphique 9) aux États-Unis, au contraire de ceux de l'équation d'importations (cf. graphique 10), dont la valeur a fortement diminué au premier semestre 2009. Cette particularité permet d'interpréter le signe positif trouvé sur les effets inexpliqués portant sur le commerce extérieur aux États-Unis (cf. partie 4.4.). Enfin, les effets inexpliqués les plus négatifs en 2009 portent sur le commerce extérieur de l'Allemagne (-4,1 points de croissance) et la demande intérieure du Japon (-4,0 points de croissance). Ils sont logiquement associés à une forte chute des résidus des équations correspondantes au plus fort de la crise (cf. graphique 10).

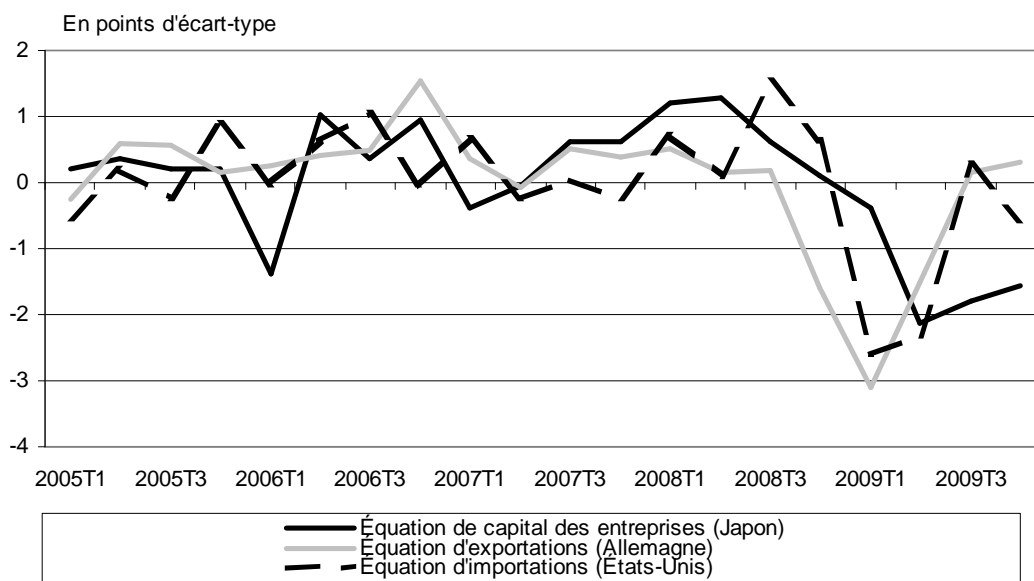
Graphique 9 : Exemples de résidus ne s'éloignant pas de leur moyenne de moyen terme en période de crise



Source : modèle NiGEM.

Lecture : Les résidus sont affichés centrés et réduits sur la période 2005T1-2009T4. Au quatrième trimestre 2009, le résidu de l'équation de consommation des ménages en France était environ égal à 1,5 fois l'écart-type de l'ensemble des résidus de cette équation sur la période 2005T1-2009T4.

Graphique 10 : Exemples de résidus s'éloignant de leur moyenne de moyen terme en période de crise



Source : modèle NiGEM.

Lecture : Les résidus sont affichés centrés et réduits sur la période 2005T1-2009T4. Au premier trimestre 2009, le résidu de l'équation des exportations de l'Allemagne était environ égal à -3 fois l'écart-type de l'ensemble des résidus de cette équation sur la période 2005T1-2009T4.

Annexe 2 - Le modèle NiGEM et la modélisation des équations françaises de consommation et de capital des entreprises

Le modèle NiGEM (NIESR Global Econometric Model) a été développé par le National Institute of Economic and Social Research (NIESR), institut de recherche britannique. Ce modèle est d'inspiration keynésienne à court terme et classique à moyen-long terme. Sa dynamique de court terme est déterminée par les facteurs de demande : demande de consommation, d'investissement et d'exportations, dépenses publiques. La dynamique de long terme est déterminée par des facteurs d'offre, notamment les rythmes d'accumulation des facteurs de production (travail, capital) et du progrès technique. Cela signifie en particulier qu'à court terme, une hausse de la demande a un effet positif sur le niveau du produit intérieur brut (PIB) mais qu'à long terme, seules les quantités de facteurs et les technologies de production (qui sont modifiées par le progrès technique) ont un impact sur le PIB. La version du modèle NiGEM utilisée dans ce document est datée d'avril 2010.

Dans les équations du modèle NiGEM relatives à la France, **la consommation des ménages** dépend principalement à long terme positivement du revenu et du patrimoine financier et immobilier des ménages, en termes réels (c'est-à-dire en tenant compte de l'inflation). À court terme, le taux de croissance du revenu disponible brut et du patrimoine financier des ménages interviennent comme déterminants de la consommation.

Équation française de consommation des ménages, modèle NiGEM

$$\Delta c_t = -0,062 + 0,508 \cdot \Delta rpd_i_{t-1} + 0,038 \cdot \Delta n w_{t-1} - 0,072 \cdot [c_{t-1} - 0,94 \cdot rpd_i_{t-1} + 0,500 \cdot part65_{t-1} - (1 - 0,94) \cdot (w_{t-1} - ced_{t-1})]$$

Relation de cointégration :

$$c_{t-1} = 0,94 \cdot rpd_i_{t-1} - 0,500 \cdot part65_{t-1} + (1 - 0,94) \cdot (w_{t-1} - ced_{t-1})$$

t représente le trimestre courant. En particulier, l'égalité à 1 de la somme des coefficients de long terme du revenu et de la richesse est justifiée par le souhait d'assurer l'existence d'un équilibre de long terme où les variables croissent au même taux (sentier de croissance équilibrée).

c	consommation totale des ménages (volume, logarithme)
rpd _i	revenu disponible brut réel (logarithme)
nw	patrimoine financier des ménages en termes réels (logarithme)
part65	part de la population âgée de 65 ans ou plus dans l'ensemble de la population âgée de 15 ans ou plus
w	patrimoine des ménages en termes nominaux, somme du patrimoine immobilier et financier (logarithme)
ced	déflateur des prix à la consommation (logarithme)

Équation française de capital des entreprises, modèle NiGEM

Dans la version du modèle NiGEM utilisée ici, le capital des entreprises est modélisé économétriquement. L'investissement des entreprises en est déduit par une équation d'accumulation du capital. Il s'ensuit qu'un choc de dépréciation du capital à stock de capital constant stimule l'investissement.

Le capital des entreprises dépend à long terme du coût d'usage du capital et de la croissance potentielle de l'économie. Cette dernière est issue d'estimations du NIESR à partir d'une fonction de production néoclassique de type CES (*Constant Elasticity of*

Substitution) ayant pour facteurs le stock de capital, le nombre d'heures travaillées dans l'économie et les consommations intermédiaires énergétiques. Le coût d'usage du capital dépend notamment du taux d'intérêt réel à long terme anticipé et des primes de risque associées aux marchés obligataires et boursiers. La variation de la demande ne joue positivement que dans la dynamique de court terme.

$$\Delta kb_t = 0,74 \cdot \Delta kb_{t-1} + 0,001309 + 0,035 \cdot \Delta y_t - 0,008 \cdot [kb_{t-1} - ycap_{t-1} + 0,5 \cdot user_{t-1}] - 0,0004 \cdot \Delta user_t$$

Relation de cointégration : $kb_{t-1} = ycap_{t-1} - 0,5 \cdot user_{t-1}$

kb	capital des entreprises (volume) (logarithme)
y	PIB (logarithme)
ycap	PIB potentiel (logarithme)
user	coût d'usage du capital (logarithme)

Annexe 3 - Principales élasticités de long terme et fonctions de réponse des équations de consommation et de capital privé

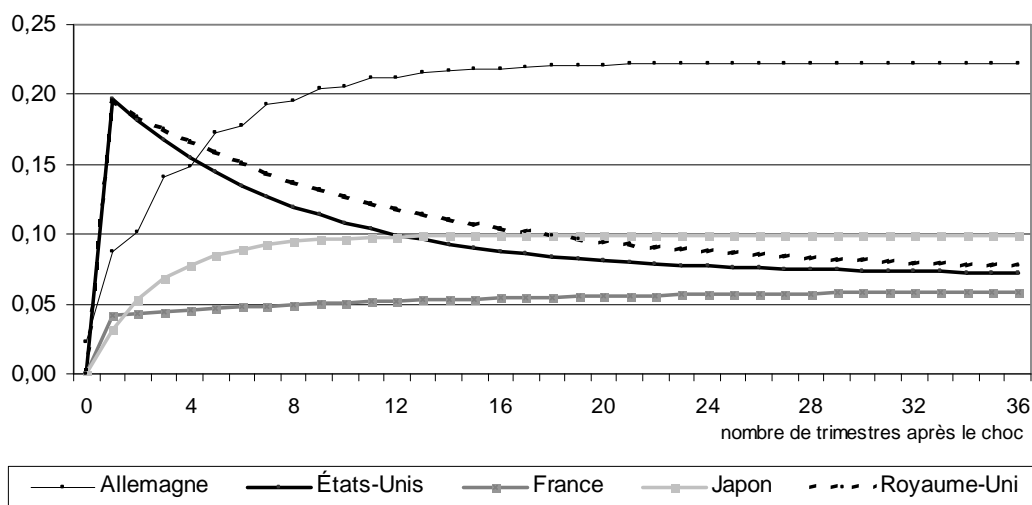
Les fonctions de réponse présentées sur les graphiques 11 et 12 correspondent à la simulation d'un modèle dans lequel la seule équation est l'équation considérée (consommation, capital résidentiel ou non résidentiel). Dans le scénario avec choc, le logarithme de la variable d'intérêt (richesse ou coût du capital) est augmenté de un de manière permanente, les autres variables étant stabilisées à un niveau quelconque. À court terme, les effets de richesse ainsi modélisés sont élevés aux États-Unis et au Royaume-Uni. À compter de cinq trimestres après le choc, toutefois, c'est en Allemagne que l'élasticité est la plus forte. Les effets de richesse pour la France sont globalement moins élevés que dans les autres pays.

Pour ce qui est du capital, résidentiel et non résidentiel, les élasticités à court terme intégrées au modèle sont plus proches d'un pays à l'autre et convergent à long terme vers la valeur de -0,5 (cf. tableau 8). Le Royaume-Uni et le Japon se distinguent par une réponse forte à un choc de coût du capital sur, respectivement, leur capital non résidentiel et leur capital résidentiel.

Graphique 11 - Fonctions de réponse des équations de consommation, choc sur la richesse des ménages

Différence de logarithme entre la simulation de l'équation avec choc unitaire sur la variable d'intérêt et la simulation sans choc

Consommation des ménages

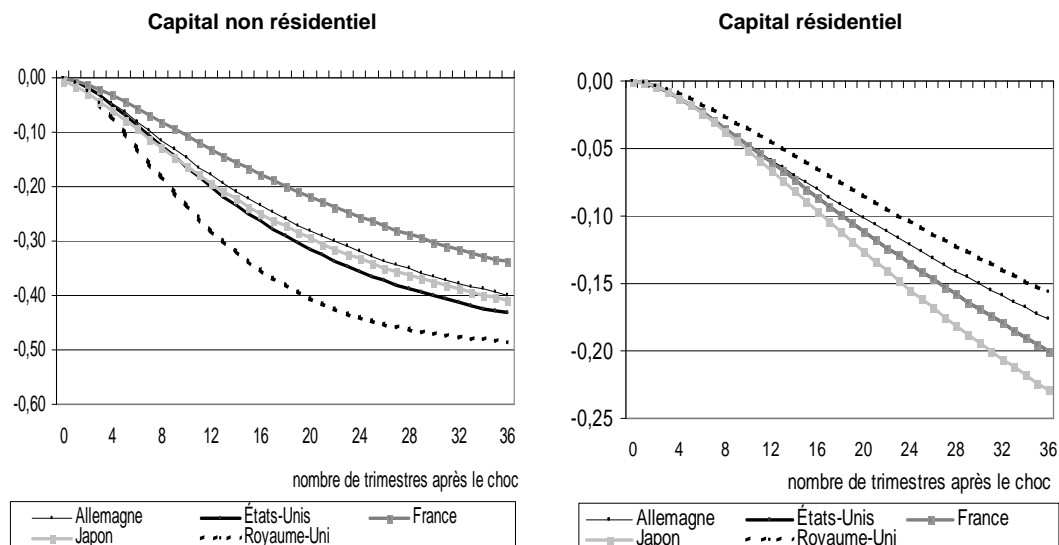


Source : modèle NiGEM, calcul des auteurs.

Lecture : En France, l'écart en logarithme entre la simulation avec choc et sans choc après huit trimestres est de 0,05. Cette élasticité se rapproche progressivement de l'élasticité de long terme de la consommation à la richesse réelle, soit 0,06 (cf. tableau 8 et annexe 2). Un choc unitaire sur la richesse est défini comme un choc unitaire à la fois sur la richesse immobilière et sur la richesse financière des ménages.

Graphiques 12 - Fonctions de réponse des équations de capital, choc sur le coût du capital

Différence de logarithme entre la simulation de l'équation avec choc unitaire sur la variable d'intérêt et la simulation sans choc



Source : modèle NiGEM, calcul des auteurs.

Lecture : En France, après huit trimestres, l'écart en logarithme entre la simulation avec choc et sans choc est de 0,08 pour le capital non résidentiel et de 0,03 pour le capital résidentiel. Cette élasticité se rapproche progressivement de l'élasticité de long terme du capital à son coût, soit 0,5 (cf. tableau 8 et annexe 2). Dans le cas de la France et des États-Unis, les fonctions de réponse pour le capital résidentiel sont confondues car les paramètres d'intérêt dans l'équation sont égaux.

Tableau 8 Élasticités de long terme des équations de consommation et de capital privé, modèle NiGEM

Élasticités de long terme				
en %	de la consommation...		du capital non résidentiel	du capital résidentiel
	au revenu disponible réel	à la richesse réelle	au coût d'usage du capital	au coût du crédit
France	0,94	0,06	-0,5	-0,5
Allemagne	0,78	0,22		
États-Unis	0,93	0,07		
RU	0,93	0,07		
Japon	0,90	0,10		
Italie	0,83	0,17	-0,5 (1)	-0,5 (1)
Espagne	0,96	0,04	-0,5 (1)	-0,5 (1)

(1) Dans le cas de l'Italie et de l'Espagne, c'est le capital total du secteur privé qui est modélisé (incluant le capital résidentiel et non résidentiel).

Source : Modèle NiGEM.

Lecture : Une augmentation permanente du revenu disponible réel de 1% en France induit une augmentation de la consommation des ménages de 0,94% à long terme, selon l'équation de consommation des ménages du modèle NiGEM. Ce chiffre est obtenu sans bouclage du modèle, c'est-à-dire sans tenir compte de l'éventuel impact du revenu disponible réel sur d'autres variables du modèle, elles-mêmes affectant directement ou indirectement la consommation des ménages.

G 9001	J. FAYOLLE et M. FLEURBAEY Accumulation, profitabilité et endettement des entreprises		Macro-economic import functions with imperfect competition - An application to the E.C. Trade		françaises : une évaluation empirique des théories de la structure optimale du capital	G 9412	J. BOURDIEU - B. CŒURÉ - B. COLIN-SEDILLOT Investissement, incertitude et irréversibilité Quelques développements récents de la théorie de l'investissement
G 9002	H. ROUSSE Détection et effets de la multicollinéarité dans les modèles linéaires ordinaires - Un prolongement de la réflexion de BELSLEY, KUH et WELSCH	G 9203	I. STAPIC Les échanges internationaux de services de la France dans le cadre des négociations multilatérales du GATT Juin 1992 (1ère version) Novembre 1992 (version finale)	G 9312	L. BLOCH - B. CŒURÉ Q de Tobin marginal et transmission des chocs financiers	G 9413	B. DORMONT - M. PAUCHET L'évaluation de l'élasticité emploi-salaire dépend-elle des structures de qualification ?
G 9003	P. RALLE et J. TOUJAS-BERNATE Indexation des salaires : la rupture de 1983	G 9204	P. SEVESTRE L'économétrie sur données individuelles-temporelles. Une note introductive	G 9313	Equipes Amadeus (INSEE), Banque de France, Métric (DP) Présentation des propriétés des principaux modèles macroéconomiques du Service Public	G 9414	I. KABLA Le Choix de breveter une invention
G 9004	D. GUELLEC et P. RALLE Compétitivité, croissance et innovation de produit	G 9205	H. ERKEL-ROUSSE Le commerce extérieur et l'environnement international dans le modèle AMADEUS (réestimation 1992)	G 9314	B. CREPON - E. DUGUET Research & Development, competition and innovation	G 9501	J. BOURDIEU - B. CŒURÉ - B. SEDILLOT Irreversible Investment and Uncertainty : When is there a Value of Waiting ?
G 9005	P. RALLE et J. TOUJAS-BERNATE Les conséquences de la désindexation. Analyse dans une maquette prix-salaires	G 9206	N. GREENAN et D. GUELLEC Coordination within the firm and endogenous growth	G 9315	B. DORMONT Quelle est l'influence du coût du travail sur l'emploi ?	G 9502	L. BLOCH - B. CŒURÉ Imperfections du marché du crédit, investissement des entreprises et cycle économique
G 9101	Equipe AMADEUS Le modèle AMADEUS - Première partie - Présentation générale	G 9207	A. MAGNIER et J. TOUJAS-BERNATE Technology and trade : empirical evidences for the major five industrialized countries	G 9316	D. BLANCHET - C. BROUSSE Deux études sur l'âge de la retraite	G 9503	D. GOUX - E. MAURIN Les transformations de la demande de travail par qualification en France Une étude sur la période 1970-1993
G 9102	J.L. BRILLET Le modèle AMADEUS - Deuxième partie - Propriétés variantielles	G 9208	B. CREPON, E. DUGUET, D. ENCAOUA et P. MOHNEN Cooperative, non cooperative R & D and optimal patent life	G 9317	D. BLANCHET Répartition du travail dans une population hétérogène : deux notes	G 9504	N. GREENAN Technologie, changement organisationnel, qualifications et emploi : une étude empirique sur l'industrie manufacturière
G 9103	D. GUELLEC et P. RALLE Endogenous growth and product innovation	G 9209	B. CREPON et E. DUGUET Research and development, competition and innovation : an application of pseudo maximum likelihood methods to Poisson models with heterogeneity	G 9318	D. EYSSARTIER - N. PONTY AMADEUS - an annual macro-economic model for the medium and long term	G 9505	D. GOUX - E. MAURIN Persistence des hiérarchies sectorielles de salaires: un réexamen sur données françaises
G 9104	H. ROUSSE Le modèle AMADEUS - Troisième partie - Le commerce extérieur et l'environnement international	G 9301	J. TOUJAS-BERNATE Commerce international et concurrence imparfaite : développements récents et implications pour la politique commerciale	G 9319	G. CETTE - Ph. CUNÉO - D. EYSSARTIER - J. GAUTIÉ Les effets sur l'emploi d'un abaissement du coût du travail des jeunes	G 9505	D. GOUX - E. MAURIN Bis Persistence of inter-industry wages differentials: a reexamination on matched worker-firm panel data
G 9105	H. ROUSSE Effets de demande et d'offre dans les résultats du commerce extérieur manufacturé de la France au cours des deux dernières décennies	G 9302	Ch. CASES Durées de chômage et comportements d'offre de travail : une revue de la littérature	G 9401	D. BLANCHET Les structures par âge importent-elles ?	G 9506	S. JACOBZONE Les liens entre RMI et chômage, une mise en perspective <i>NON PARU - article sorti dans Economie et Prévision n°122 (1996) - pages 95 à 113</i>
G 9106	B. CREPON Innovation, taille et concentration : causalités et dynamiques	G 9303	H. ERKEL-ROUSSE Union économique et monétaire : le débat économique	G 9402	J. GAUTIÉ Le chômage des jeunes en France : problème de formation ou phénomène de file d'attente ? Quelques éléments du débat	G 9507	G. CETTE - S. MAHFOUZ Le partage primaire du revenu Constat descriptif sur longue période
G 9107	B. AMABLE et D. GUELLEC Un panorama des théories de la croissance endogène	G 9304	N. GREENAN - D. GUELLEC / G. BROUSSAUDIER - L. MIOTTI Innovation organisationnelle, dynamisme technologique et performances des entreprises	G 9403	P. QUIRION Les déchets en France : éléments statistiques et économiques	G 9601	Banque de France - CEPREMAP - Direction de la Prévision - Erasme - INSEE - OFCE Structures et propriétés de cinq modèles macro-économiques français
G 9108	M. GLAUDE et M. MOUTARDIER Une évaluation du coût direct de l'enfant de 1979 à 1989	G 9305	P. JAILLARD Le traité de Maastricht : présentation juridique et historique	G 9404	D. LADIRAY - M. GRUN-REHOMME Lissage par moyennes mobiles - Le problème des extrémités de série	G 9602	Rapport d'activité de la DESE de l'année 1995
G 9109	P. RALLE et alii France - Allemagne : performances économiques comparées	G 9306	J.L. BRILLET Micro-DMS : présentation et propriétés	G 9405	V. MAILLARD Théorie et pratique de la correction des effets de jours ouvrables	G 9603	J. BOURDIEU - A. DRAZNIKES L'octroi de crédit aux PME : une analyse à partir d'informations bancaires
G 9110	J.L. BRILLET Micro-DMS NON PARU	G 9307	J.L. BRILLET Micro-DMS - variantes : les tableaux	G 9406	F. ROSENWALD La décision d'investir	G 9604	A. TOPIOL-BENSAÏD Les implantations japonaises en France
G 9111	A. MAGNIER Effets accélérateur et multiplicateur en France depuis 1970 : quelques résultats empiriques	G 9308	S. JACOBZONE Les grands réseaux publics français dans une perspective européenne	G 9407	S. JACOBZONE Les apports de l'économie industrielle pour définir la stratégie économique de l'hôpital public	G 9605	P. GENIER - S. JACOBZONE Comportements de prévention, consommation d'alcool et tabagie : peut-on parler d'une gestion globale du capital santé ? <i>Une modélisation microéconométrique empirique</i>
G 9112	B. CREPON et G. DUREAU Investissement en recherche-développement : analyse de causalités dans un modèle d'accélérateur généralisé	G 9309	L. BLOCH - B. CŒURE Profitabilité de l'investissement productif et transmission des chocs financiers	G 9408	L. BLOCH, J. BOURDIEU, B. COLIN-SEDILLOT, G. LONGUEVILLE Du défaut de paiement au dépôt de bilan : les banquiers face aux PME en difficulté	G 9606	C. DOZ - F. LENGART Factor analysis and unobserved component models: an application to the study of French business surveys
G 9113	J.L. BRILLET, H. ERKEL-ROUSSE, J. TOUJAS-BERNATE "France-Allemagne Couplées" - Deux économies vues par une maquette macro-économétrique	G 9310	J. BOURDIEU - B. COLIN-SEDILLOT Les théories sur la structure optimale du capital : quelques points de repère	G 9409	D. EYSSARTIER, P. MAIRE Impacts macro-économiques de mesures d'aide au logement - quelques éléments d'évaluation	G 9607	N. GREENAN - D. GUELLEC La théorie coopérative de la firme
G 9201	W.J. ADAMS, B. CREPON, D. ENCAOUA Choix technologiques et stratégies de dissuasion d'entrée	G 9311	J. BOURDIEU - B. COLIN-SEDILLOT Les décisions de financement des entreprises	G 9410	F. ROSENWALD Suivi conjoncturel de l'investissement		
G 9202	J. OLIVEIRA-MARTINS, J. TOUJAS-BERNATE			G 9411	C. DEFEUILLEY - Ph. QUIRION Les déchets d'emballages ménagers : une analyse économique des politiques française et allemande		

G 9608	N. GREENAN - D. GUELLEC Technological innovation and employment reallocation
G 9609	Ph. COUR - F. RUPPRECHT L'intégration asymétrique au sein du continent américain : un essai de modélisation
G 9610	S. DUCHENE - G. FORGEOT - A. JACQUOT Analyse des évolutions récentes de la productivité apparente du travail
G 9611	X. BONNET - S. MAHFOUZ The influence of different specifications of wages-prices spirals on the measure of the NAIRU : the case of France
G 9612	PH. COUR - E. DUBOIS, S. MAHFOUZ, J. PISANI-FERRY The cost of fiscal retrenchment revisited: how strong is the evidence ?
G 9613	A. JACQUOT Les flexions des taux d'activité sont-elles seulement conjoncturelles ?
G 9614	ZHANG Yingxiang - SONG Xueqing Lexique macroéconomique Français-Chinois
G 9701	J.L. SCHNEIDER La taxe professionnelle : éléments de cadrage économique
G 9702	J.L. SCHNEIDER Transition et stabilité politique d'un système redistributif
G 9703	D. GOUX - E. MAURIN Train or Pay: Does it Reduce Inequalities to Encourage Firms to Train their Workers?
G 9704	P. GENIER Deux contributions sur dépendance et équité
G 9705	E. DUGUET - N. IUNG R & D Investment, Patent Life and Patent Value An Econometric Analysis at the Firm Level
G 9706	M. HOUEBINE - A. TOPIOL-BENSAÏD Les entreprises internationales en France : une analyse à partir de données individuelles
G 9707	M. HOUEBINE Polarisation des activités et spécialisation des départements en France
G 9708	E. DUGUET - N. GREENAN Le biais technologique : une analyse sur données individuelles
G 9709	J.L. BRILLET Analyzing a small French ECM Model
G 9710	J.L. BRILLET Formalizing the transition process : scenarios for capital accumulation
G 9711	G. FORGEOT - J. GAUTIÉ Insertion professionnelle des jeunes et processus de déclassement
G 9712	E. DUBOIS High Real Interest Rates: the Consequence of a Saving Investment Disequilibrium or of an insufficient Credibility of Monetary Authorities?
G 9713	Bilan des activités de la Direction des Etudes et Synthèses Economiques - 1996
G 9714	F. LEQUILLER Does the French Consumer Price Index Overstate Inflation?
G 9715	X. BONNET Peut-on mettre en évidence les rigidités à la baisse des salaires nominaux ? Une étude sur quelques grands pays de l'OCDE
G 9716	N. IUNG - F. RUPPRECHT Productivité de la recherche et rendements d'échelle dans le secteur pharmaceutique français
G 9717	E. DUGUET - I. KABLA Appropriation strategy and the motivations to use the patent system in France - An econometric analysis at the firm level
G 9718	L.P. PELÉ - P. RALLE Âge de la retraite : les aspects incitatifs du régime général
G 9719	ZHANG Yingxiang - SONG Xueqing Lexique macroéconomique français-chinois, chinois-français
G 9720	M. HOUEBINE - J.L. SCHNEIDER Mesurer l'influence de la fiscalité sur la localisation des entreprises
G 9721	A. MOURougane Crédibilité, indépendance et politique monétaire Une revue de la littérature
G 9722	P. AUGERAUD - L. BRIOT Les données comptables d'entreprises Le système intermédiaire d'entreprises Passage des données individuelles aux données sectorielles
G 9723	P. AUGERAUD - J.E. CHAPRON Using Business Accounts for Compiling National Accounts: the French Experience
G 9724	P. AUGERAUD Les comptes d'entreprise par activités - Le passage aux comptes - De la comptabilité d'entreprise à la comptabilité nationale - A <i>paraître</i>
G 9801	H. MICHAUDON - C. PRIGENT Présentation du modèle AMADEUS
G 9802	J. ACCARDO Une étude de comptabilité générationnelle pour la France en 1996
G 9803	X. BONNET - S. DUCHÈNE Apports et limites de la modélisation « Real Business Cycles »
G 9804	C. BARLET - C. DUGUET - D. ENCAOUA - J. PRADEL The Commercial Success of Innovations An econometric analysis at the firm level in French manufacturing
G 9805	P. CAHUC - Ch. GIANELLA - D. GOUX - A. ZILBERBERG Equalizing Wage Differences and Bargaining Power - Evidence from a Panel of French Firms
G 9806	J. ACCARDO - M. JLASSI La productivité globale des facteurs entre 1975 et 1996
G 9807	Bilan des activités de la Direction des Etudes et Synthèses Economiques - 1997

G 9808	A. MOURougane Can a Conservative Governor Conduct an Accommodative Monetary Policy ?
G 9809	X. BONNET - E. DUBOIS - L. FAUVET Asymétrie des inflations relatives et menus costs : tests sur l'inflation française
G 9810	E. DUGUET - N. IUNG Sales and Advertising with Spillovers at the firm level: Estimation of a Dynamic Structural Model on Panel Data
G 9811	J.P. BERTHIER Congestion urbaine : un modèle de trafic de pointe à courbe débit-vitesse et demande élastique
G 9812	C. PRIGENT La part des salaires dans la valeur ajoutée : une approche macroéconomique
G 9813	A.Th. AERTS L'évolution de la part des salaires dans la valeur ajoutée en France reflète-t-elle les évolutions individuelles sur la période 1979-1994 ?
G 9814	B. SALANIÉ Guide pratique des séries non-stationnaires
G 9901	S. DUCHÈNE - A. JACQUOT Une croissance plus riche en emplois depuis le début de la décennie ? Une analyse en comparaison internationale
G 9902	Ch. COLIN Modélisation des carrières dans Destinie
G 9903	Ch. COLIN Evolution de la dispersion des salaires : un essai de prospective par microsimulation
G 9904	B. CREPON - N. IUNG Innovation, emploi et performances
G 9905	B. CREPON - Ch. GIANELLA Wages inequalities in France 1969-1992 An application of quantile regression techniques
G 9906	C. BONNET - R. MAHIEU Microsimulation techniques applied to inter-generational transfers - Pensions in a dynamic framework: the case of France
G 9907	F. ROSENWALD L'impact des contraintes financières dans la décision d'investissement
G 9908	Bilan des activités de la DESE - 1998
G 9909	J.P. ZOYEM Contrat d'insertion et sortie du RMI Evaluation des effets d'une politique sociale
G 9910	Ch. COLIN - FI. LEGROS - R. MAHIEU Bilans contributifs comparés des régimes de retraite du secteur privé et de la fonction publique
G 9911	G. LAROQUE - B. SALANIÉ Une décomposition du non-emploi en France
G 9912	B. SALANIÉ Une maquette analytique de long terme du marché du travail
G 9912 Bis	Ch. GIANELLA Une estimation de l'élasticité de l'emploi peu qualifié à son coût
G 9913	Division « Redistribution et Politiques Sociales » Le modèle de microsimulation dynamique DESTINIE
G 9914	E. DUGUET Macro-commandes SAS pour l'économétrie des panels et des variables qualitatives
G 9915	R. DUHAUTOIS Evolution des flux d'emplois en France entre 1990 et 1996 : une étude empirique à partir du fichier des bénéficiaires réels normaux (BRN)
G 9916	J.Y. FOURNIER Extraction du cycle des affaires : la méthode de Baxter et King
G 9917	B. CRÉPON - R. DESPLATZ - J. MAIRESSE Estimating price cost margins, scale economies and workers' bargaining power at the firm level
G 9918	Ch. GIANELLA - Ph. LAGARDE Productivity of hours in the aggregate production function: an evaluation on a panel of French firms from the manufacturing sector
G 9919	S. AUDRIC - P. GIVORD - C. PROST Evolution de l'emploi et des coûts par qualification entre 1982 et 1996
G 2000/01	R. MAHIEU Les déterminants des dépenses de santé : une approche macroéconomique
G 2000/02	C. ALLARD-PRIGENT - H. GUILMEAU - A. QUINET The real exchange rate as the relative price of nontradables in terms of tradables: theoretical investigation and empirical study on French data
G 2000/03	J.-Y. FOURNIER L'approximation du filtre passe-bande proposée par Christiano et Fitzgerald
G 2000/04	Bilan des activités de la DESE - 1999
G 2000/05	B. CREPON - F. ROSENWALD Investissement et contraintes de financement : le poids du cycle Une estimation sur données françaises
G 2000/06	A. FLIPO Les comportements matrimoniaux de fait
G 2000/07	R. MAHIEU - B. SÉDILLOT Microsimulations of the retirement decision: a supply side approach
G 2000/08	C. AUDENIS - C. PROST Déficit conjoncturel : une prise en compte des conjonctures passées
G 2000/09	R. MAHIEU - B. SÉDILLOT Equivalent patrimonial de la rente et souscription de retraite complémentaire
G 2000/10	R. DUHAUTOIS Ralentissement de l'investissement : petites ou grandes entreprises ? industrie ou tertiaire ?
G 2000/11	G. LAROQUE - B. SALANIÉ Temps partiel féminin et incitations financières à l'emploi
G2000/12	Ch. GIANELLA Local unemployment and wages
G2000/13	B. CREPON - Th. HECKEL - Informatisation en France : une évaluation à partir de données individuelles

G2001/01	- Computerization in France: an evaluation based on individual company data F. LEQUILLER - La nouvelle économie et la mesure de la croissance du PIB - The new economy and the measurement of GDP growth	G2002/01	F. MAGNIEN - J.-L. TAVERNIER - D. THESMAR Les statistiques internationales de PIB par habitant en standard de pouvoir d'achat : une analyse des résultats	G2002/16	F. MAUREL - S. GREGOIR Les indices de compétitivité des pays : interprétation et limites	G2004/06	M. DUÉE L'impact du chômage des parents sur le devenir scolaire des enfants
G2001/02	S. AUDRIC La reprise de la croissance de l'emploi profite-t-elle aussi aux non-diplômés ?	G2002/02	Bilan des activités de la DESE - 2001	G2003/01	N. RIEDINGER - E. HAUVY Le coût de dépollution atmosphérique pour les entreprises françaises : Une estimation à partir de données individuelles	G2004/07	P. AUBERT - E. CAROLI - M. ROGER New Technologies, Workplace Organisation and the Age Structure of the Workforce: Firm-Level Evidence
G2001/03	I. BRAUN-LEMAIRE Evolution et répartition du surplus de productivité	G2002/03	B. SÉDILLOT - E. WALRAET La cessation d'activité au sein des couples : y a-t-il interdépendance des choix ?	G2003/02	P. BISCOURP et F. KRAMARZ Création d'emplois, destruction d'emplois et internationalisation des entreprises industrielles françaises : une analyse sur la période 1986-1992	G2004/08	E. DUGUET - C. LELARGE Les brevets accroissent-ils les incitations privées à innover ? Un examen microéconométrique
G2001/04	A. BEAUDU - Th. HECKEL Le canal du crédit fonctionne-t-il en Europe ? Une étude de l'hétérogénéité des comportements d'investissement à partir de données de bilan agrégées	G2002/04	G. BRILHAULT - Rétropolation des séries de FBCF et calcul du capital fixe en SEC-95 dans les comptes nationaux français - Retropolation of the investment series (GFCF) and estimation of fixed capital stocks on the ESA-95 basis for the French balance sheets	G2003/03	Bilan des activités de la DESE - 2002	G2004/09	S. RASPILLER - P. SILLARD Affiliating versus Subcontracting: the Case of Multinationals
G2001/05	C. AUDENIS - P. BISCOURP - N. FOURCADE - O. LOISEL Testing the augmented Solow growth model : An empirical reassessment using panel data	G2002/05	P. BISCOURP - B. CRÉPON - T. HECKEL - N. RIEDINGER How do firms respond to cheaper computers? Microeconomic evidence for France based on a production function approach	G2003/04	P.-O. BEFFY - J. DERUYON - N. FOURCADE - S. GREGOIR - N. LAÏB - B. MONFORT Évolutions démographiques et croissance : une projection macro-économique à l'horizon 2020	G2004/10	J. BOISSINOT - C. L'ANGEVIN - B. MONFORT Public Debt Sustainability: Some Results on the French Case
G2001/06	R. MAHIEU - B. SÉDILLOT Départ à la retraite, irréversibilité et incertitude	G2002/06	C. AUDENIS - J. DERUYON - N. FOURCADE L'impact des nouvelles technologies de l'information et de la communication sur l'économie française - un bouclage macro-économique	G2003/05	P. AUBERT La situation des salariés de plus de cinquante ans dans le secteur privé	G2004/11	S. ANANIAN - P. AUBERT Travailleurs âgés, nouvelles technologies et changements organisationnels : un réexamen à partir de l'enquête « REPONSE »
G2001/07	Bilan des activités de la DESE - 2000	G2002/07	J. BARDAJI - B. SÉDILLOT - E. WALRAET Évaluation de trois réformes du Régime Général d'assurance vieillesse à l'aide du modèle de microsimulation DESTINIE	G2003/06	P. AUBERT - B. CRÉPON Age, salaire et productivité La productivité des salariés décline-t-elle en fin de carrière ?	G2004/12	X. BONNET - H. PONCET Structures de revenus et propensions différentes à consommer - Vers une équation de consommation des ménages plus robuste en prévision pour la France
G2001/08	J. Ph. GAUDEMET Les dispositifs d'acquisition à titre facultatif d'annuités viagères de retraite	G2002/08	J.-P. BERTHIER Réflexions sur les différentes notions de volume dans les comptes nationaux : comptes aux prix d'une année fixe ou aux prix de l'année précédente, séries chaînées	G2003/07	H. BARON - P.O. BEFFY - N. FOURCADE - R. MAHIEU Le ralentissement de la productivité du travail au cours des années 1990	G2004/13	C. PICART Évaluer la rentabilité des sociétés non financières
G2001/09	B. CRÉPON - Ch. GIANELLA Fiscalité, coût d'usage du capital et demande de facteurs : une analyse sur données individuelles	G2002/09	F. HILD Les soldes d'opinion résumant-ils au mieux les réponses des entreprises aux enquêtes de conjoncture ?	G2003/08	P.-O. BEFFY - B. MONFORT Patrimoine des ménages, dynamique d'allocation et comportement de consommation	G2004/14	J. BARDAJI - B. SÉDILLOT - E. WALRAET Les retraites du secteur public : projections à l'horizon 2040 à l'aide du modèle de microsimulation DESTINIE
G2001/10	B. CRÉPON - R. DESPLATZ Evaluation des effets des dispositifs d'allègements de charges sociales sur les bas salaires	G2002/10	I. ROBERT-BOBÉE Les comportements démographiques dans le modèle de microsimulation Destinie - Une comparaison des estimations issues des enquêtes Jeunes et Carrières 1997 et Histoire Familiale 1999	G2003/09	P. BISCOURP - N. FOURCADE Peut-on mettre en évidence l'existence de rigidités à la baisse des salaires à partir de données individuelles ? Le cas de la France à la fin des années 90	G2005/01	S. BUFFETEAU - P. GODEFROY Conditions de départ en retraite selon l'âge de fin d'études : analyse prospective pour les générations 1945 à 1974
G2001/11	J.-Y. FOURNIER Comparaison des salaires des secteurs public et privé	G2002/11	J.-P. ZOYEM La dynamique des bas revenus : une analyse des entrées-sorties de pauvreté	G2003/10	M. LECLAIR - P. PETIT Présence syndicale dans les firmes : quel impact sur les inégalités salariales entre les hommes et les femmes ?	G2005/02	C. AFSA - S. BUFFETEAU L'évolution de l'activité féminine en France : une approche par pseudo-panel
G2001/12	J.-P. BERTHIER - C. JAULENT R. CONVENEVOLE - S. PISANI Une méthodologie de comparaison entre consommations intermédiaires de source fiscale et de comptabilité nationale	G2002/12	F. HILD Prévisions d'inflation pour la France	G2003/11	P.-O. BEFFY - X. BONNET - M. DARRACQ-PARIES - B. MONFORT MZE: a small macro-model for the euro area	G2005/03	P. AUBERT - P. SILLARD Délocalisations et réductions d'effectifs dans l'industrie française
G2001/13	P. BISCOURP - Ch. GIANELLA Substitution and complementarity between capital, skilled and less skilled workers: an analysis at the firm level in the French manufacturing industry	G2002/13	M. LECLAIR Réduction du temps de travail et tensions sur les facteurs de production	G2004/01	P. AUBERT - M. LECLAIR La compétitivité exprimée dans les enquêtes trimestrielles sur la situation et les perspectives dans l'industrie	G2005/04	M. LECLAIR - S. ROUX Mesure et utilisation des emplois instables dans les entreprises
G2001/14	I. ROBERT-BOBÉE Modelling demographic behaviours in the French microsimulation model Destinie: An analysis of future change in completed fertility	G2002/14	E. WALRAET - A. VINCENT - Analyse de la redistribution intragénérationnelle dans le système de retraite des salariés du privé - Une approche par microsimulation - Intragenerational distributional analysis in the french private sector pension scheme - A microsimulation approach	G2004/02	M. DUÉE - C. REBILLARD La dépendance des personnes âgées : une projection à long terme	G2005/05	C. L'ANGEVIN - S. SERRAVALLE Performances à l'exportation de la France et de l'Allemagne - Une analyse par secteur et destination géographique
G2001/15	J.-P. ZOYEM Diagnostic sur la pauvreté et calendrier de revenus : le cas du "Panel européen des ménages"	G2002/15	P. CHONE - D. LE BLANC - I. ROBERT-BOBÉE Offre de travail féminine et garde des jeunes enfants	G2004/03	S. RASPILLER - N. RIEDINGER Régulation environnementale et choix de localisation des groupes français	G2005/06	Bilan des activités de la Direction des Études et Synthèses Économiques - 2004
G2001/16	J.-Y. FOURNIER - P. GIVORD La réduction des taux d'activité aux âges extrêmes, une spécificité française ?			G2004/04	A. NABOULET - S. RASPILLER Les déterminants de la décision d'investir : une approche par les perceptions subjectives des firmes	G2005/07	S. RASPILLER La concurrence fiscale : principaux enseignements de l'analyse économique
G2001/17	C. AUDENIS - P. BISCOURP - N. RIEDINGER Existe-t-il une asymétrie dans la transmission du prix du brut aux prix des carburants ?			G2004/05	N. RAGACHE La déclaration des enfants par les couples non mariés est-elle fiscalement optimale ?	G2005/08	C. L'ANGEVIN - N. LAÏB Éducation et croissance en France et dans un panel de 21 pays de l'OCDE
						G2005/09	N. FERRARI Prévoir l'investissement des entreprises Un indicateur des révisions dans l'enquête de conjoncture sur les investissements dans l'industrie.

G2005/10	P.-O. BEFFY - C. L'ANGEVIN Chômage et boucle prix-salaires : apport d'un modèle « qualifiés/peu qualifiés »
G2005/11	B. HEITZ A two-states Markov-switching model of inflation in France and the USA: credible target VS inflation spiral
G2005/12	O. BIAU - H. ERKEL-ROUSSE - N. FERRARI Réponses individuelles aux enquêtes de conjoncture et prévision macroéconomiques : Exemple de la prévision de la production manufacturière
G2005/13	P. AUBERT - D. BLANCHET - D. BLAU The labour market after age 50: some elements of a Franco-American comparison
G2005/14	D. BLANCHET - T. DEBRAND - P. DOURGNON - P. POLLET L'enquête SHARE : présentation et premiers résultats de l'édition française
G2005/15	M. DUÉE La modélisation des comportements démogra- phiques dans le modèle de microsimulation DESTINIE
G2005/16	H. RAOUI - S. ROUX Étude de simulation sur la participation versée aux salariés par les entreprises
G2006/01	C. BONNET - S. BUFFETEAU - P. GODEFROY Disparités de retraite de droit direct entre hommes et femmes : quelles évolutions ?
G2006/02	C. PICART Les gazelles en France
G2006/03	P. AUBERT - B. CRÉPON - P. ZAMORA Le rendement apparent de la formation continue dans les entreprises : effets sur la productivité et les salaires
G2006/04	J.-F. OUVREARD - R. RATHELOT Demographic change and unemployment: what do macroeconomic models predict?
G2006/05	D. BLANCHET - J.-F. OUVREARD Indicateurs d'engagements implicites des systèmes de retraite : chiffrages, propriétés analytiques et réactions à des chocs démographiques types
G2006/06	G. BIAU - O. BIAU - L. ROUVIERE Nonparametric Forecasting of the Manufacturing Output Growth with Firm-level Survey Data
G2006/07	C. AFSA - P. GIVORD Le rôle des conditions de travail dans les absences pour maladie
G2006/08	P. SILLARD - C. L'ANGEVIN - S. SERRAVALLE Performances comparées à l'exportation de la France et de ses principaux partenaires Une analyse structurelle sur 12 ans
G2006/09	X. BOUTIN - S. QUANTIN Une méthodologie d'évaluation comptable du coût du capital des entreprises françaises : 1984- 2002
G2006/10	C. AFSA L'estimation d'un coût implicite de la pénibilité du travail chez les travailleurs âgés
G2006/11	C. LELARGE Les entreprises (industrielles) françaises sont- elles à la frontière technologique ?
G2006/12	O. BIAU - N. FERRARI Théorie de l'opinion Faut-il pondérer les réponses individuelles ?
G2006/13	A. KOUBI - S. ROUX Une réinterprétation de la relation entre productivité et inégalités salariales dans les entreprises
G2006/14	R. RATHELOT - P. SILLARD The impact of local taxes on plants location decision
G2006/15	L. GONZALEZ - C. PICART Diversification, recentrage et poids des activités de support dans les groupes (1993-2000)
G2007/01	D. SRAER Allègements de cotisations patronales et dynamique salariale
G2007/02	V. ALBOUY - L. LEQUIEN Les rendements non monétaires de l'éducation : le cas de la santé
G2007/03	D. BLANCHET - T. DEBRAND Aspiration à la retraite, santé et satisfaction au travail : une comparaison européenne
G2007/04	M. BARLET - L. CRUSSON Quel impact des variations du prix du pétrole sur la croissance française ?
G2007/05	C. PICART Flux d'emploi et de main-d'œuvre en France : un réexamen
G2007/06	V. ALBOUY - C. TAVAN Massification et démocratisation de l'enseignement supérieur en France
G2007/07	T. LE BARBANCHON The Changing response to oil price shocks in France : a DSGE type approach
G2007/08	T. CHANEY - D. SRAER - D. THESMAR Collateral Value and Corporate Investment Evidence from the French Real Estate Market
G2007/09	J. BOISSINOT Consumption over the Life Cycle: Facts for France
G2007/10	C. AFSA Interpréter les variables de satisfaction : l'exemple de la durée du travail
G2007/11	R. RATHELOT - P. SILLARD Zones Franches Urbaines : quels effets sur l'emploi salarié et les créations d'établissements ?
G2007/12	V. ALBOUY - B. CRÉPON Aléa moral en santé : une évaluation dans le cadre du modèle causal de Rubin
G2008/01	C. PICART Les PME françaises : rentables mais peu dynamiques
G2008/02	P. BISCOURP - X. BOUTIN - T. VERGÉ The Effects of Retail Regulations on Prices Evidence from the Loi Galland
G2008/03	Y. BARBESOL - A. BRIANT Economies d'agglomération et productivité des

G2009/09	G. LALANNE - E. POULIQUEN - O. SIMON Prix du pétrole et croissance potentielle à long terme
G2009/10	D. BLANCHET - J. LE CACHEUX - V. MARCUS Adjusted net savings and other approaches to sustainability: some theoretical background
G2009/11	V. BELLAMY - G. CONSALES - M. FESSEAU - S. LE LAIDIER - É. RAYNAUD Une décomposition du compte des ménages de la comptabilité nationale par catégorie de ménage en 2003
G2009/12	J. BARDAJI - F. TALLET Detecting Economic Regimes in France: a Qualitative Markov-Switching Indicator Using Mixed Frequency Data
G2009/13	R. AEBERHARDT - D. FOUGÈRE - R. RATHELOT Discrimination à l'embauche : comment exploiter les procédures de <i>testing</i> ?
G2009/14	Y. BARBESOL - P. GIVORD - S. QUANTIN Partage de la valeur ajoutée, approche par données microéconomiques
G2009/15	I. BUONO - G. LALANNE The Effect of the Uruguay round on the Intensive and Extensive Margins of Trade
G2010/01	C. MINODIER Avantages comparés des séries des premières valeurs publiées et des séries des valeurs révisées - Un exercice de prévision en temps réel de la croissance trimestrielle du PIB en France
G2010/02	V. ALBOUY - L. DAVEZIES - T. DEBRAND Health Expenditure Models: a Comparison of Five Specifications using Panel Data
G2010/03	C. KLEIN - O. SIMON Le modèle MÉSANGE réestimé en base 2000 Tome 1 – Version avec volumes à prix constants
G2010/04	M.-É. CLERC - É. COUDIN L'IPC, miroir de l'évolution du coût de la vie en France ? Ce qu'apporte l'analyse des courbes d'Engel
G2010/05	N. CECI-RENAUD - P.-A. CHEVALIER Les seuils de 10, 20 et 50 salariés : impact sur la taille des entreprises françaises
G2010/06	R. AEBERHARDT - J. POUGET National Origin Differences in Wages and Hierarchical Positions - Evidence on French Full- Time Male Workers from a matched Employer- Employee Dataset
G2010/07	S. BLASCO - P. GIVORD Les trajectoires professionnelles en début de vie active : quel impact des contrats temporaires ?
G2010/08	P. GIVORD Méthodes économétriques pour l'évaluation de politiques publiques
G2010/09	P.-Y. CABANNES - V. LAPÈGUE - E. POULIQUEN - M. BEFFY - M. GAINI Quelle croissance de moyen terme après la crise ?
G2010/10	I. BUONO - G. LALANNE La réaction des entreprises françaises à la baisse des tarifs douaniers étrangers
G2008/04	D. BLANCHET - F. LE GALLO Les projections démographiques : principaux mécanismes et retour sur l'expérience française
G2008/05	D. BLANCHET - F. TOUTLEMONDE Évolutions démographiques et déformation du cycle de vie active : quelles relations ?
G2008/06	M. BARLET - D. BLANCHET - L. CRUSSON Internationalisation et flux d'emplois : que dit une approche comptable ?
G2008/07	C. LELARGE - D. SRAER - D. THESMAR Entrepreneurship and Credit Constraints - Evidence from a French Loan Guarantee Program
G2008/08	X. BOUTIN - L. JANIN Are Prices Really Affected by Mergers?
G2008/09	M. BARLET - A. BRIANT - L. CRUSSON Concentration géographique dans l'industrie manufacturière et dans les services en France : une approche par un indicateur en continu
G2008/10	M. BEFFY - É. COUDIN - R. RATHELOT Who is confronted to insecure labor market histories? Some evidence based on the French labor market transition
G2008/11	M. ROGER - E. WALRAET Social Security and Well-Being of the Elderly: the Case of France
G2008/12	C. AFSA Analyser les composantes du bien-être et de son évolution Une approche empirique sur données individuelles
G2008/13	M. BARLET - D. BLANCHET - T. LE BARBANCHON Microsimuler le marché du travail : un prototype
G2009/01	P.-A. PIONNIER Le partage de la valeur ajoutée en France, 1949-2007
G2009/02	Laurent CLAVEL - Christelle MINODIER A Monthly Indicator of the French Business Climate
G2009/03	H. ERKEL-ROUSSE - C. MINODIER Do Business Tendency Surveys in Industry and Services Help in Forecasting GDP Growth? A Real-Time Analysis on French Data
G2009/04	P. GIVORD - L. WILNER Les contrats temporaires : trappe ou marchepied vers l'emploi stable ?
G2009/05	G. LALANNE - P.-A. PIONNIER - O. SIMON Le partage des fruits de la croissance de 1950 à 2008 : une approche par les comptes de surplus
G2009/06	L. DAVEZIES - X. D'HAULTFOEUILLE Faut-il pondérer?... Ou l'éternelle question de l'économètre confronté à des données d'enquête
G2009/07	S. QUANTIN - S. RASPILLER - S. SERRAVALLE Commerce intragroupe, fiscalité et prix de transferts : une analyse sur données françaises
G2009/08	M. CLERC - V. MARCUS Élasticités-prix des consommations énergétiques des ménages

- G2010/11 R. RATHELOT - P. SILLARD
L'apport des méthodes à noyaux pour mesurer la concentration géographique - Application à la concentration des immigrés en France de 1968 à 1999
- G2010/12 M. BARATON - M. BEFFY - D. FOUGÈRE
Une évaluation de l'effet de la réforme de 2003 sur les départs en retraite - Le cas des enseignants du second degré public
- G2010/13 D. BLANCHET - S. BUFFETEAU - E. CRENNER
S. LE MINEZ
Le modèle de microsimulation Destinie 2 : principales caractéristiques et premiers résultats
- G2010/14 D. BLANCHET - E. CRENNER
Le bloc retraites du modèle Destinie 2 : guide de l'utilisateur
- G2010/15 M. BARLET - L. CRUSSON - S. DUPUCH - F. PUECH
Des services échangés aux services échangeables : une application sur données françaises
- G2010/16 M. BEFFY - T. KAMIONKA
Public-private wage gaps: is civil-servant human capital sector-specific?
- G2010/17 P.-Y. CABANNES - H. ERKEL-ROUSSE - G. LALANNE - O. MONSO - E. POULIQUEN
Le modèle Mésange réestimé en base 2000
Tome 2 - Version avec volumes à prix chaînés
- G2010/18 R. AEBERHARDT - L. DAVEZIES
Conditional Logit with one Binary Covariate: Link between the Static and Dynamic Cases
- G2011/01 T. LE BARBANCHON - B. OURLIAC - O. SIMON
Les marchés du travail français et américain face aux chocs conjoncturels des années 1986 à 2007 : une modélisation DSGE
- G2011/02 C. MARBOT
Une évaluation de la réduction d'impôt pour l'emploi de salariés à domicile
- G2011/03 L. DAVEZIES
Modèles à effets fixes, à effets aléatoires, modèles mixtes ou multi-niveaux : propriétés et mises en œuvre des modélisations de l'hétérogénéité dans le cas de données groupées
- G2011/04 M. ROGER - M. WASMER
Heterogeneity matters: labour productivity differentiated by age and skills
- G2011/05 J.-C. BRICONGNE - J.-M. FOURNIER
V. LAPÈGUE - O. MONSO
De la crise financière à la crise économique
L'impact des perturbations financières de 2007 et 2008 sur la croissance de sept pays industrialisés